

Por Alex Vargas

Guia Definitivo Para Criar Seu Negócio Online

O Passo A Passo **Essencial** Para Criar
Seu Negócio Online A Partir
Do **ZERO**

Guia Definitivo Para Criar Seu Negócio Online

Por Alex Vargas

ISENÇÃO DE RESPONSABILIDADE

Todas as informações contidas neste guia são provenientes de minhas experiências pessoais ao longo de vários anos. Embora eu tenha me esforçado ao máximo para garantir a precisão e a mais alta qualidade dessas informações e acredite que todas as técnicas e métodos aqui ensinados sejam altamente efetivos, eu não me responsabilizo por erros ou omissões. Sua situação e/ou condição particular pode não se adequar perfeitamente aos métodos e técnicas ensinados neste guia. Assim, você deverá utilizar e ajustar as informações deste guia de acordo com sua situação e necessidades.

Todos os nomes de marcas, produtos e serviços mencionados neste guia são propriedades de seus respectivos donos e são usados somente como referência.

DIREITOS AUTORAIS

Este guia está protegido por leis de direitos autorais. Todos os direitos sobre o guia são reservados. Você não tem permissão para vender este guia nem para copiar/reproduzir o conteúdo do guia em sites, blogs, jornais ou quaisquer outros veículos de distribuição e mídia. Qualquer tipo de violação dos direitos autorais estará sujeita a ações legais.

Um Pouco Mais Sobre Meu Trabalho

Vamos nos conhecer melhor? Então vamos bater um papo... segue abaixo meus principais contatos, espero você 😊!

- **Meu Treinamento Oficial:**
✦ **Formula Negocio Online**
- **Meu Blog Pessoal Sobre Empreendedorismo:**
✦ **NucleoExpert.com**
- **Meu Canal De Vídeos No Youtube:**
✦ **Youtube.com/AlexVargasPro**
- **Minha Página No Facebook:**
✦ **Facebook.com/AlexVargasPro**
- **Meu Perfil No Instagram:**
✦ **Instagram/AlexVargasPro**

O Passo A Passo Único E Definitivo Para Criar Seu Negócio Online Do Absoluto Zero! **Garantido**

Abordagem ÚNICA!
Único treinamento do
mercado que oferece um plano
passo a passo para seu negócio
funcionando e rendendo dinheiro!

Técnica exclusiva no Brasil,
Ninguém usa essa técnica,
Você vai aprender em primeira mão.

Treinamento
inédito
Totalmente em
Video Aulas



Treinamento Completo, Abordando
Todas as etapas, básico ao
avançado...

Material de apoio: guias,
checklists, mapas mentais,
mapas de processo,
ferramentas, etc...

Você vai se surpreender com
a quantidade de material extra...

Conheça Aqui

Sumário

Um Pouco Mais Sobre Meu Trabalho	3
Sumário	5
Olá Tudo Bem?	7
Mas Porque Um Negócio Online	8
Calma, Calma... Você Consegue!	13
Existe Sim Um Caminho.....	15
Como Começar Seu Negócio Online	23
Exemplos De Modelo De Negócios Online	24
Negócios Online De Produtos Digitais	26
Exemplos De Produtos Digitais:.....	27
Afiliados:	29
Infoprodutor:.....	30
Serviços:.....	31
Seu Mercado De Atuação - Nichos De Mercado.....	33
O Que É Nicho De Mercado?.....	34
Sugestões de Nichos de Mercado	37
Um Ponto Importante... ..	39
Construindo Sua Estrutura	41
A Forma Mais Simples De Começar	43
O Modelo “Simples” De 2 Páginas	44
O Que É E Como Contratar Um Domínio.....	44
O Que É E Como Contratar Uma Hospedagem.....	45
A Sua Estrutura Está Pronta.....	46
Atraindo Publico.....	48
1. Trafego Gratuito:.....	49
2. Trafego Pago:.....	50
3. Trafego Social:	51
4. Trafego De Afiliados:.....	52

5. Trafego Direto:.....	52
Construção De Audiência	57
Formas De Construir Audiência:	59
Construir Audiência Através Da Lista De Emails.....	60
Gerando Dinheiro	62
Como Faturar Com Seu Negócio Online:.....	63
Fazendo Anúncios Para Produtos Afiliados.....	63
Vendendo Para Sua Lista De Emails.....	65
Mantendo Um Blog De Conteúdo.....	68
Através De Suas Mídias Sociais.....	69
Através De Um Canal E Vídeos No Youtube.....	69
Construindo Audiência E Vendendo Para Eles.....	70
Marketing De Conteúdo.....	72
Funil Simples De Conversão Para Afiliados	73
Webinarios Para Afiliados	74
Criando Bônus E Fazendo Promoções Afiliado.....	74
Escolher Produtos, Criar Bônus, Criar Artigo, Fixar No Blog.....	75
Em Suas Postagens Nas Mídias Sociais	76
Registrar Pixel De Remarketing E Fazer Anúncios Especifico.....	79
Criando Um Produto Digital E Vendendo Recorrente	80
Criando Produtos Em Formato Webinarios/Recorrente.....	81
Escala E Multiplicação	84
7 Lições Importantes Que Farão Seu Negócio Online.....	87
20 Sacadas Para O Sucesso De Empreendedores Digitais.....	93

Olá Tudo Bem?

... Meu nome é **Alex Vargas**, sou um empreendedor digital serial e nessa **rápida e inteligente leitura** vou te mostrar **um caminho claro e real para que você tenha seu NEGÓCIO ONLINE de alto sucesso** também 😊.



Nesse ebook vou te dar uma visão geral, algumas dicas e um passo a passo simples para que você possa começar, e na verdade saber o que deve fazer para ter seu negócio online.

Assim como uma **visão clara do processo de criação de um negócio online** e estratégias para **gerar receita** com um empreendimento online!

Mas Porque Um Negócio Online, O Que Tem De Bom Nisso?

Hoje eu trabalho dentro da minha casa... tenho sim algumas pessoas que me ajudam (meu negócio cresceu demais) mas cada um trabalha na sua casa também.

Então, pare por um minuto e imagine: levantar pela manhã, fazer o que tiver que fazer, dar uns 5 passos e chegar no seu escritório...

Sem ninguém ao seu lado te perturbando, te enchendo... ou ainda sem trânsito, ônibus, chuva...

Para mim isso é o máximo! Esse é um dos poderes dos negócios online.

Além disso, como se não bastasse é totalmente indiferente, eu estar aqui em casa ou em qualquer lugar do mundo, tendo uma conexão com internet, **pronto**, posso trabalhar.

... é ótimo!

... então deixa eu te falar, bem rápido, alguns pontos a mais que eu considero ótimo em ter um negócio digital...

Renda Passiva

Você conhece o termo "Renda Passiva"? Deve ter ouvido falar do livro **Pai Rico Pai Pobre do Robert Kiyosaki**.

Nesse livro o autor traz esse conceito "Renda Passiva".

... que basicamente significa você receber renda todos os meses independente do seu esforço, tempo e investimentos.

Veja alguns exemplos:

... se você tem imóveis para alugar, você recebe o valor do aluguel todos os meses, isso é renda passiva.

... Se você compra ações de uma empresa e no fim do ano recebe os dividendos, isso é renda passiva.

... Se você escreve um livro e coloca ele nas livrarias, todos os meses você recebe os royalties pelas vendas, isso é renda passa.

Agora, perceba que que esses exemplos são bem complicados e exigem muito dinheiro, muito tempo ou muito conhecimento para começar.

Agora aqui vem a melhor parte...

Negócios digitais tem todo o potencial de renda passiva (melhor do que qualquer outro), porém sem precisar de muito tempo, nem muito conhecimento e tão pouco investimento...

Além disso (e não só isso), os **negócios digitais tem o incrível poder de serem multiplicáveis, ou seja, você pode ter 1, 2, 3... e ao longo do tempo ir cada vez aumentando mais... somando seus rendimentos.**

... Falarei disso daqui a pouco 😊.

Liberdade:

Ter liberdade de tempo e localidade é incrível e posso falar disso com propriedade.

Durante muitos anos acordei de madrugada para ir trabalhar, com um frio de congelar a alma, sem falar no trânsito caótico na hora do rush e no “humor” do chefe.

Os negócios online vão te proporcionar **liberdade de trabalhar aonde quiser**, com quem quiser... dentro da sua casa ou em uma viagem.

Basta uma internet e pronto!

Horário Flexível:

Imagine você decidir o **horário que vai trabalhar**. Algumas pessoas são mais produtivas pela manhã, outras pela noite... Tenho alguns amigos que preferem a madrugada para trabalhar.

Ou mesmo sair para uma pequena viagem com a família sem precisar esperar a sexta feira ou algum feriado (evitando trânsito ou tumultos).

Nós aqui em casa por exemplo, sempre escolhemos datas fora do comum para sair e voltar... por exemplo, saímos na terça e voltamos na sexta 😊

Conciliação:

Sim você pode deixar seu emprego para ser um empreendedor online (claro).

Porem tenho amigos que gostam dos seus trabalhos atuais e querem ficar nele, e está tudo bem, **você pode conciliar tranquilamente**, trabalhar online pode requerer pouco tempo de você.

Você consegue administrar tudo nas horas vagas.

E isso acontece muito...

Tenho dezenas de alunos que estão começando agora e por isso continuam nos seus empregos, administram seu negócio online apenas nas horas vagas.

Conforto:

Veja no meu caso, eu tenho vários negócios online, porem trabalho dentro da minha casa, de chinelo, bermuda...

... **posso viajar, posso ir para um café**, ou simplesmente com o notebook no colo deitado na cama...

E o transito? É um saco né... Pois é, empreendedores digitais podem **ajustar horários para sair apenas quando não tem transito.**

Posso ir para um Shopping (particularmente não gosto) trabalhar...

Se quiser posso ficar na cama uns minutos a mais (particularmente também não gosto) ...

Sim, isso é conforto!

Controle:

Como eu tenho muitos alunos hoje, muitas pessoas que me seguem, já vi vários casos distintos...

Tem aquelas pessoas que querem ficar milionárias, então trabalham muito mesmo, **se esforçam, colocam tempo e dedicação** acima da média nos seus negócios digitais...

Já tem aqueles que querem **ter uma “vida boa”** e com isso reduzem seu horário de trabalho e curtem a vida...

Tem “mães” que querem curtir os filhos e tal, então são empreendedoras digitais para ficarem em casa e ficar com os filhos.

Tenho amigos que decidiram ficar um ano inteiro viajando, seus negócios continuaram rodando (falarei mais sobre isso adiante) ...

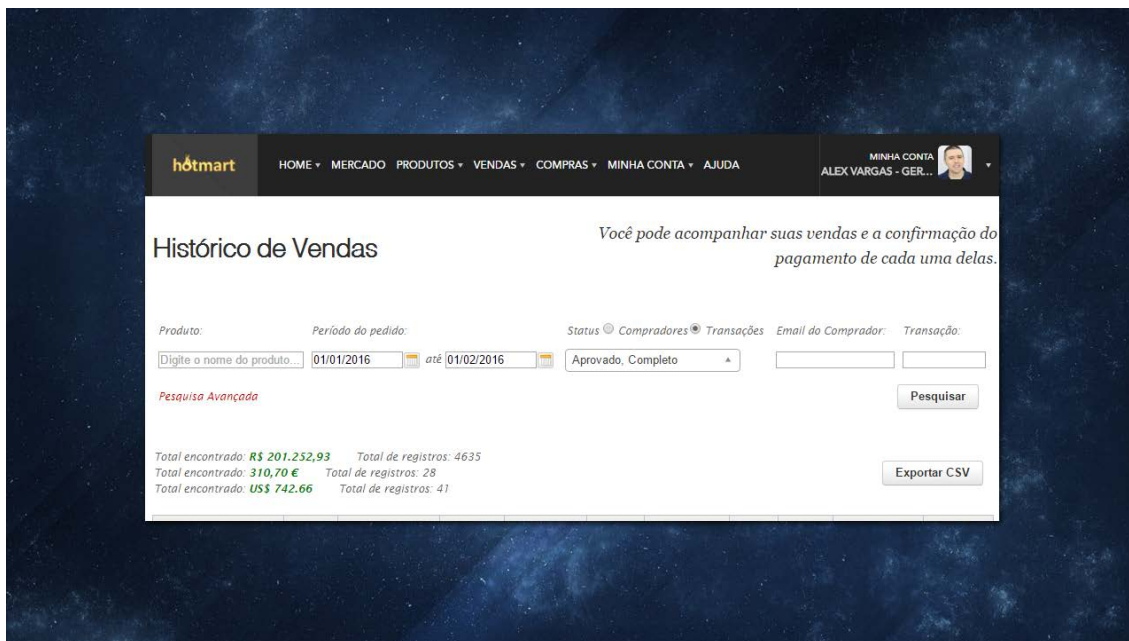
Você tem **TOTAL controle** da situação!

Então É Como Viver Sempre De Férias?

Agora, não entenda as palavras liberdade, conforto, horário flexível etc. com não fazer nada ou fazer muito pouco...

... um empreendedor digital trabalha muito, mas com uma diferença, escolhe com o que vai trabalhar, a hora que vai trabalhar e onde vai trabalhar, fazendo o que gosta.

E claro, os resultados são ótimos... Só no último ano meu negócio somente online, faturou quase R\$ 4 Milhões!



(Mais de R\$ 201.252,92 em Janeiro De 2016 Em Uma De Nossas Contas)

Pode acreditar... **Qualidade de vida, paz e o retorno financeiro** que um negócio online vão te proporcionar são extremamente acima da média.

Olha, eu não quero entrar em nenhum papo filosófico aqui... mas se você vive esperando a sexta feira... você não está vivendo, sua vida está passando, e olha eu tenho convicção que o tempo que passou não volta mais...

Então... fica comigo nessa rápida e inteligente leitura, porque vou te dar uma visão geral de como tudo isso é feito.

Calma, Calma... Você Consegue!

É claro que eu sei... você deve estar pensando:

“Ah mas isso é muito difícil..., isso não é pra mim..., eu não tenho experiência..., eu nem por onde começar... eu não tenho como investir...”

Bom, eu escuto isso quase todos os dias, **e todos os dias provo totalmente o contrário:**

Você não precisa de experiência para montar um negócio online: **Pode parecer complicado, porém é muito simples.**

Tem muitos por aí que tentam complicar, ou tentam fazer a coisa complicada (e falam isso para as pessoas) apenas para parecerem mais inteligentes... mas na verdade é muito simples.

O investimento para começar é quase nulo...

... veja no meu caso, eu comecei só com minha força de vontade... não tinha nenhum dinheiro.

Hoje eu tenho alunos desde 18 anos até mais de 70... Homens, mulheres, portugueses etc...

Da uma olhada no que alguns escreveram para mim:



Existe Sim Um Caminho

Olha, eu sei bem como é no início, **ficar totalmente perdido sem saber o que fazer...**

Quando eu comecei foi exatamente assim, **passei mais de 4 anos tentando, tentando e tentando e nada de resultados.**

Ao contrário do que muitos pensam, **não foi nada fácil**, se eu fosse te contar tudo o que eu passei para chegar até aqui, pode pegar um lenço e um balde que ia começar a choradeira...

Eu vim de uma família muito humilde... nunca me faltou nada, mas **era complicado...**



E eu não quero entrar em detalhes desse ponto da história agora, mas eu perdi minha mãe muito cedo, lá na minha pré-adolescência, e fale o que quiser, não importa o quão bom são as pessoas ao seu redor, **mãe é mãe e ponto...**

Bom, com isso eu tive que me virar muito cedo, comecei a trabalhar muito cedo, vários empregos, várias tentativas de pequenos negócios, **nunca parei de estudar**, mas tive que me virar...

Eu sou natural do **Rio Grande Do Sul**, e lá no inverno é frio, mas frio mesmo...

E o meu último emprego antes de eu me tornar um empreendedor online ficava a **19 quilômetros da minha casa**, e claro eu tinha que ir até lá todos os dias, **40 quilômetros ida e volta...**

... até aí tudo bem, mas sabe como eu ia? De **Moto**, isso, moto, era o meio mais barato que tinha.

Agora imagine: **Temperatura De 1 Grau, Sensação Térmica De (Menos)-10, Chovendo, Percorrer 40 Quilômetros Todos Os Dias**, passar o dia inteiro com a roupa molhada... É de lascar...

... e foram 6 invernos assim...

Era o único jeito de **pagar as contas e conseguir estudar**, não tinha muito o que fazer, era isso ou nada.

A Sensação De Desespero...

Imagina você... a sensação de desespero de estar meio que acorrentado e não ter uma simples expectativa de sair daquela situação.

Porem eu posso dizer com convicção, que toda essa dificuldade tremenda, e tudo o que eu já tinha passado na vida, todas as dificuldades, perdas, me trouxeram sim alguns benefícios, me deixou forte, motivado, com garra de lutar, de **deixar o cansaço de lado e correr atrás dos meus objetivos, sonhos, aquilo que eu realmente queria para minha vida...**

Durante os últimos quatro anos que eu trabalhava nesse emprego, acho que foi a época mais cansativa da minha vida...

... depois que eu chegava em casa, **toda a noite ficava até a 1, 2, 3 da madrugada ou até a hora que aguentava**, acordado no computador estudando tentando, tentando e tentando ver se eu conseguia fazer alguma coisa na internet...

Fé...

... eu tinha em mim que ali tinha uma possibilidade...

... mesmo fracassando por anos, eu tinha em mim que alguma coisa ali podia mudar minha vida...

... eu tinha essa visão.

Nesse período cheguei a montar vários projetos que **não davam certo**, faziam só eu gastar o dinheiro que eu não tinha até gerar algumas dívidas, **me frustrava e ficava cada vez mais cansado, mais abalado emocionalmente.**

Na internet era todo mundo falando que faturava milhões e eu ali sem resultado nenhum...

Outra coisa muito ruim que acontecia era as pessoas ao meu redor **desacreditarem, muitas até riam de mim, cheguei a ser desprezado por algumas pessoas, para falar o mínimo...**

Eu não sei se você se identifica com isso, mas é horrível, viver uma vida que você não quer viver, sabendo que você tem potencial de fazer mais, só não sabia como.

A Hora Da Virada...

Só que através desse tempo que eu passei tentando de tudo e não conseguindo nada, eu coloquei meu email em tudo quanto era formulário na internet...

... foi que um dia, era uma manhã de sábado eu acho, agora não lembro direito, eu recebi um email que ia começar uma série de vídeos de um americano que ia ensinar como criar um **negócio online do zero com uma nova metodologia passo a passo...**

... eu não sei direito porque acho que porque eu já estava tão cansado com a cabeça tão cheia já tinha tentado de tudo... que pensei: **quer saber vou deixar tudo de lado e vou fazer isso.**

Para resumir, eu assisti os vídeos do treinamento gratuito, e depois comprei o treinamento completo, comprei com dinheiro que eu não tinha...

Consistência, Foco E Dedicção...

... apliquei com consistência com foco e dedicação mantendo o mais simples possível exatamente aquilo que aquele treinamento me ensinava... e dentro de algumas semanas...

Por mais incrível que pareça o jogo virou, as coisas começaram a dar certo, muito certo, eu encontrei um caminho eu comecei a ter um resultado com esse novo método que eu tinha aprendido...

Só que a coisa foi muito melhor a curva de crescimento foi numa ascendência muito acima da média, o faturamento cresceu muito, muito mais do que eu esperava.

Olha que interessante a progressão do meu faturamento até agora...
(Eu pulei alguns meses senão ia ficar muita coisa aqui!)

hótmart HOME MERCADO PRODUTOS VENDAS COMPRAS MINHA CONTA AJUDA

MINHA CONTA ALEX VARGAS - GER...

Histórico de Vendas

Você pode acompanhar suas vendas e a confirmação do pagamento de cada uma delas.

Produto: Período do pedido: Status Compradores Transações Email do Comprador: Transação:

até

Pesquisa Avançada

Total encontrado: **R\$ 358,12** Total de registros: 11

Produto	Afiliado	Transação	Data Pedido	Data Aprovação	Meio Pgto.	Tipo Pagamento	Status	Comissão	Preço do produto	Ações
---------	----------	-----------	-------------	----------------	------------	----------------	--------	----------	------------------	-------

(Outubro de 2012 – R\$ 358,12 – O Início!)

hÓtmart HOME MERCADO PRODUTOS VENDAS COMPRAS MINHA CONTA AJUDA MINHA CONTA ALEX VARGAS - GER...

Histórico de Vendas

Você pode acompanhar suas vendas e a confirmação do pagamento de cada uma delas.

Produto: Período do pedido: Status Compradores Transações Email do Comprador: Transação:

até

Pesquisa Avançada

Total encontrado: **R\$ 8.644,25** Total de registros: 175

Produto	Afiliado	Transação	Data Pedido	Data Aprovação	Meio Pgto.	Tipo Pagamento	Status	Comissão	Preço do produto	Ações
---------	----------	-----------	-------------	----------------	------------	----------------	--------	----------	------------------	-------

(Janeiro de 2013 – R\$ 8.644,25)

hÓtmart HOME MERCADO PRODUTOS VENDAS COMPRAS MINHA CONTA AJUDA MINHA CONTA ALEX VARGAS - GER...

Histórico de Vendas

Você pode acompanhar suas vendas e a confirmação do pagamento de cada uma delas.

Produto: Período do pedido: Status Compradores Transações Email do Comprador: Transação:

até

Pesquisa Avançada

Total encontrado: **R\$ 40.145,97** Total de registros: 444

Produto	Afiliado	Transação	Data Pedido	Data Aprovação	Meio Pgto.	Tipo Pagamento	Status	Comissão	Preço do produto	Ações
---------	----------	-----------	-------------	----------------	------------	----------------	--------	----------	------------------	-------

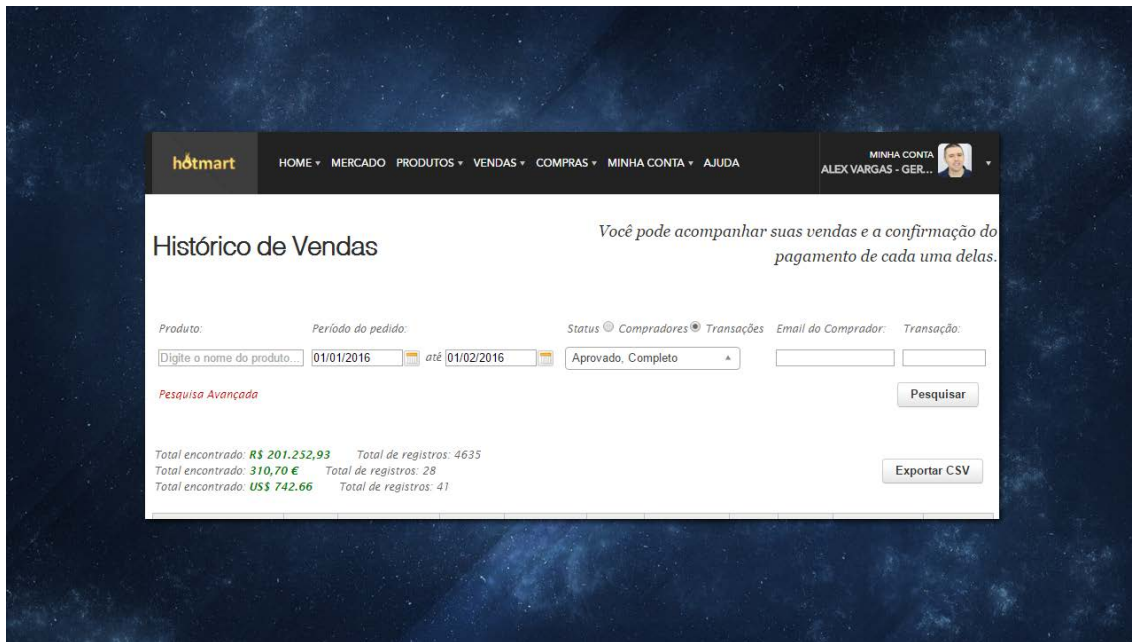
(Janeiro de 2014 – R\$ 40.154,97)

The screenshot shows the 'Histórico de Vendas' (Sales History) page on the hÓtmart website. The user is logged in as 'ALEX VARGAS - GER...'. The page title is 'Histórico de Vendas' and it includes a sub-header: 'Você pode acompanhar suas vendas e a confirmação do pagamento de cada uma delas.' The search filters are: 'Produto: [Digite o nome do produto...]', 'Período do pedido: 01/05/2014 até 01/06/2014', 'Status: Aprovado, Completo', 'Compradores', 'Transações', 'Email do Comprador', and 'Transação'. The search results show a total of R\$ 148.527,79 and 881 records. A table with columns: Produto, Afiliado, Transação, Data Pedido, Data Aprovação, Meio Pgto., Tipo Pagamento, Status, Comissão, Preço do produto, and Ações is visible at the bottom.

(Maio de 2014 – R\$ 148.527,79)

The screenshot shows the 'Histórico de Vendas' (Sales History) page on the hÓtmart website. The user is logged in as 'ALEX VARGAS - GER...'. The page title is 'Histórico de Vendas' and it includes a sub-header: 'Você pode acompanhar suas vendas e a confirmação do pagamento de cada uma delas.' The search filters are: 'Produto: [Digite o nome do produto...]', 'Período do pedido: 01/03/2015 até 01/03/2015', 'Status: Notificação de POSTs', 'Compradores', 'Transações', 'Email do Comprador', and 'Transação'. The search results show a total of R\$ 160.399,98 and 857 records. A table with columns: Produto, Afiliado, Transação, Data Pedido, Data Aprovação, Meio Pgto., Tipo Pagamento, Status, Comissão, Preço do produto, and Ações is visible at the bottom.

(Março de 2015 – R\$ 160.399,98)



(Janeiro de 2016 – R\$ 201.252,93+...)

Lembrando que esses são faturamentos mensais... eu pulei alguns meses senão ia ficar muita coisa!

Imagina você agora saindo de um verdadeiro pesadelo e tendo sucesso online com seu próprio negócio, algo que te faz feliz, que te completa que te dá **liberdade, liberdade de tempo, liberdade de localidade, liberdade financeira...**

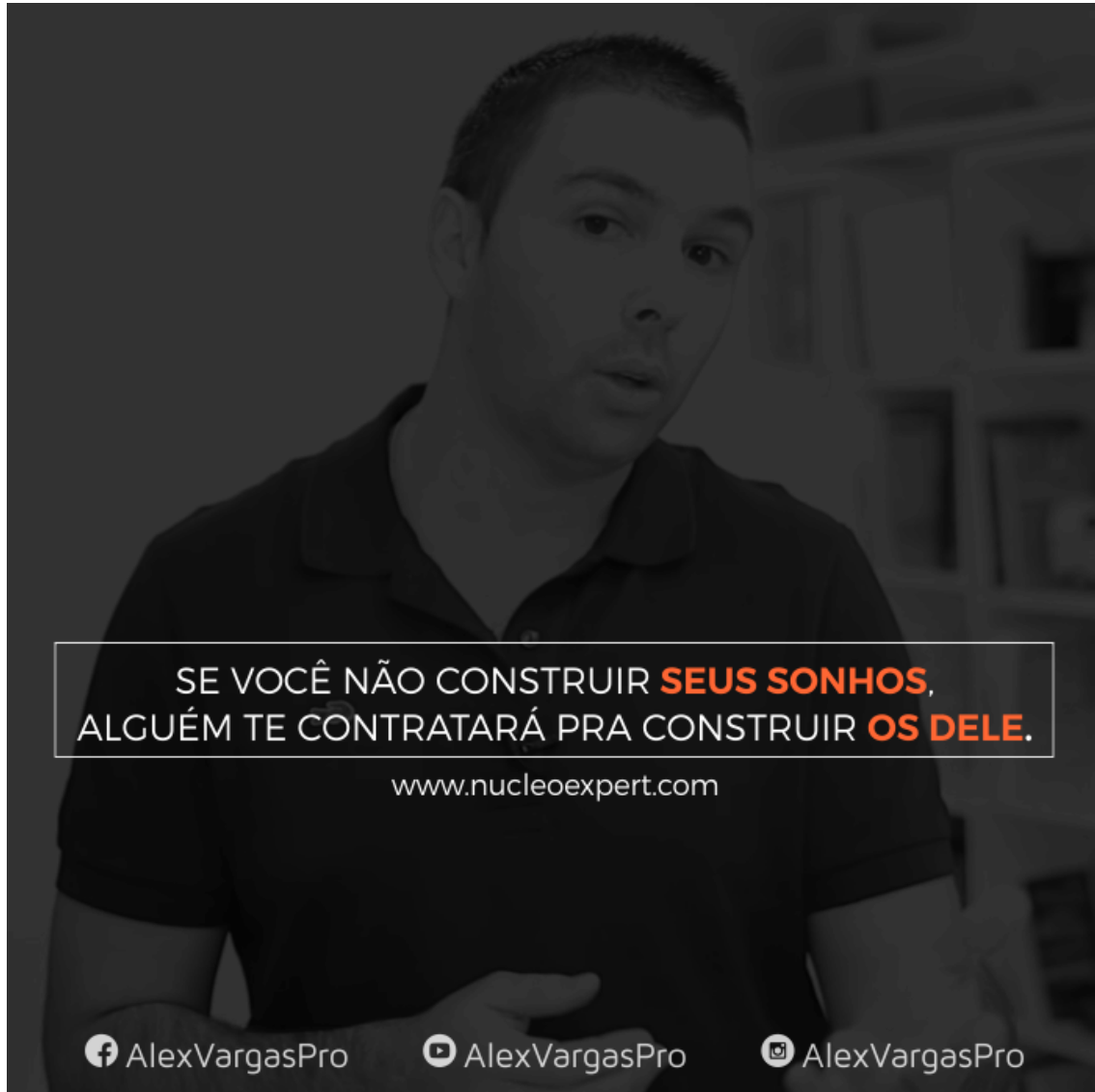
Imagina ao invés de ter que sair de casa todos os dias para um trabalho chato que você não suporta, trabalhar dentro da sua casa, perto da família ou ter a liberdade de poder trabalhar aonde quiser, sem restrições, tendo uma internet o resto não importa...

Imagine ainda, poder continuar no seu emprego se você gosta dele, e ter um **negócio na internet apenas no tempo livre...**

Imagina ter tudo isso apenas aplicando um método simples e prático...

Vamos ver como fazer isso agora!

Como Começar Seu Negócio Online



Bom, assim como em quase tudo na vida, tem vários caminhos que você pode seguir.

... **Inclusive esse é um dos problemas que eu considero hoje**, por ter muito de tudo, muitas pessoas fracassam porque perdem o foco... é todo mundo querendo te “vender” uma suposta solução mágica...

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

Bom, mas o intuito desse pequeno ebook é te dar uma **direção inicial e verdadeira do que funciona de verdade**, assim como um resumo de alguns pontos importantes para um negócio online.

Vamos começar vendo alguns exemplos de modelos de negócios que você pode atuar...

Exemplos De Modelo De Negócios Online

Assim como em qualquer outro tipo de negócio, os **negócios online têm várias vertentes que você pode atuar**.

Umas mais simples outras muito mais complexas.

Eu posso citar aqui uma dezena de modelos (tipos) de negócios que você pode criar usando a internet... Por exemplo:

- **Venda De Produtos Físicos** (Montar uma loja virtual, usar mercado livre, importação, produtos artesanais feitos por você etc.);
- **Oferecer Serviços** (Consultoria, designer, programador, redator, marketing digital);
- **Publicidade** (Se você tem um site com grande visitação pode vender espaços publicitários para empresas fazerem anúncios);
- **Desenvolver Um Software Ou Sistema** (E vender online, App Store, Google Play, temas, plugins, etc.);
- **Criar Um Infoproduto** (Ebooks, audiobooks, cursos em vídeo, etc.);
- **Afiliados** (Recomendar produtos já prontos para outras pessoas e receber comissão por isso);
- **Assinatura** (Sites de membros, fóruns);

- **Compra E Venda De Sites** (Comprar sites prontos, melhorar ele, revender com lucro);
- **Compra E Venda De Domínios** (Comprar domínios expirados ou novos com potencial e então revender para quem tem interesse por um preço maior);
- **Investidor Em Sites** (Entrar com dinheiro em sites que tem potencial, fazer ele crescer e então receber lucros);
- **Aluguel Online** (Alugar a utilização de softwares, plugins ou sistemas que você comprou ou que assina);
- **Ter Uma Agencia** (lançamentos de produtos digitais, geração de trafego, construção de marca e autoridade etc...);
- **Agenciamento** (Intermediário para serviços, alguém te contrata para criar um site, você então cobra R\$ 2000,00 pelo serviço, então você contrata alguém da sua confiança para fazer o trabalho e paga R\$ 1500,00 para ele (claro, isso é só um exemplo));

E por aí vai... basta a criatividade ou **olhar o que já existe e está funcionando** 😊.

Bom, como te falei antes, eu já venho empreendendo online a vários anos (quase 12 anos hoje) e errei muito tentando modelos de negócios errados ou que eram muito complicados e que exigiam muito esforço.

Sim, eu errei muito, várias vezes, muitas vezes 😊...

Até que **encontrei o melhor tipo de negócio online que pode existir...**

Negócios Online De Produtos Digitais

Eu não sei qual é o seu perfil atual... mas provavelmente seja aquele "*nossa ainda bem que chegou a sexta feira*" ...

Eu sei bem como é...

... minha vida foi assim por um bom tempo, porém hoje posso te falar que muitas vezes nem sei que dia é, se é sábado, terça, domingo...

Na verdade, isso está mudando um pouco agora, pois nasceu meu filho a pouco tempo, então estamos tendo um pouco mais de regras... mas fora isso eu realmente me perco nos dias.

Porem Agora Imagine:

- **Imagine o poder de começar um negócio dentro da sua casa** sem precisar de nada além do que você já tem hoje;
- **Imagine conseguir montar todo o negócio usando pouco tempo diário**, ou seja, continuar nas suas atividades normais e criar seu negócio apenas no tempo livre;
- **Imagine ter um negócio que você faz as tarefas apenas uma vez**, e as mesmas se somam ao longo do tempo uma a uma em um processo exponencial de faturamento e resultados;
- **Imagine conseguir, se você quiser, sair do seu emprego atual** e viver apenas do seu negócio digital, trabalhando da sua casa, ou da onde você quiser;
- **Imagine conseguir escalar** (aumentar, multiplicar) seu negócio várias vezes e com isso seu faturamento;
- **Imagine um negócio que literalmente funcione quase que sozinho**, independentemente da sua presença e mesmo assim cresça cada vez mais...

- **Imagine um negócio que funcione sem que você apareça se não quiser** (isso, você pode ter seu negócio altamente lucrativo sem nunca mostrar o rosto, eu mesmo tenho vários segmentos dos meus negócios digitais onde eu não apareço)
...

Esses são apenas alguns dos benefícios de um negócio online **De Produtos Digitais** ...

Um **Negócio Online De Produtos Digitais** é o melhor tipo de negócio que você pode ter...

Basicamente significa que o produto que você vai entregar é um **produto digital**, ou seja, não é físico...

Esse produto pode ser criado por você ou por outras pessoas (vou explicar abaixo).

Exemplos De Produtos Digitais:

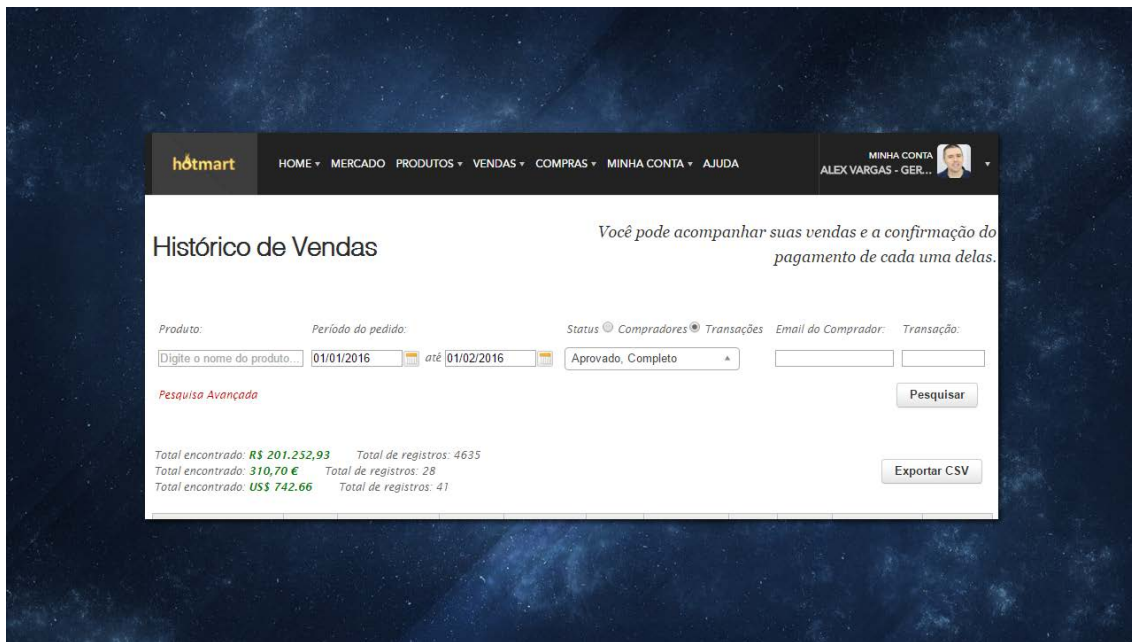
- Ebooks (livros digitais, como esse que você está lendo)
- Vídeo Aulas;
- Cursos Em Vídeo;
- Gravações De Palestras;
- Gravações De Áudio;
- Plugins Ou Temas Para Sites;
- E Vários Outros...

Exemplos De Produtos Digitais:

- [Formula Negocio Online;](#)

- [Expert Dominante;](#)
- [Viver Melhor Agora;](#)
- Etc...

Daí você vai me perguntar... **mas será que isso vende?** Sim vende! Olha a imagem abaixo...



(Janeiro de 2016 – R\$ 201.252,93+...)

Essa imagem é de **uma** das minhas contas, em **uma** das plataformas que eu utilizo, é apenas de **1 mês** de faturamento com meu **negócio online de produtos digitais...** parece bom para você?

Seguindo...

Falando então do que é o foco desse ebook, **Negócios Online No Mercado De Produtos Digitais...** Também é claro que existem dezenas de modelos de negócios para se atuar.

Porem hoje nesse ebook vamos abordar alguns dos que eu mais gosto e tenho convicção que tem maior **potencial lucrativo, de renda passiva e de liberdade**: Afiliados, Infoprodutor E Serviços.

Afiliados:

Esse é o modelo que eu total convicção ser **mais simples, rápido e fácil de começar**.

Simplesmente uma solução que veio para abalar o mercado.

Imagina, você não cria nada, não faz nada... apenas faz divulgação e fica com **50% a 80%(média) do preço da venda do produto...**
ÓTIMO!

A melhor forma de trabalhar nesse segmento é se afiliar a produtos digitais. E para isso basta se cadastrar em alguma plataforma como: [Hotmart](#), [Eduzz](#), [Monetizze](#).

Depois é só escolher os produtos e começar a divulgar;

Basicamente é isso... É tão simples como se parece.

A forma de trabalhar como afiliado é simplesmente você saber como **mostrar esses produtos para as pessoas interessadas...**

Esse **“mostrar para as pessoas”** pode ser feito de várias formas (falarei mais adiante), inclusive sem que você nunca apareça, ou seja, você pode indicar centenas de milhares de vendas sem nunca nem aparecer...

... eu mesmo faço isso em vários segmentos do meu negócio online.

Basicamente O Que Você Precisa É:

[**Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso**](#)

- **Gerar tráfego** para suas ofertas de afiliado;
- **Converter** esse tráfego em vendas;
- **Construir audiência** para vender mais e mais sem gastar (dinheiro ou tempo) com tráfego outra vez (essa parte não é obrigatória, porém recomendo);
- **Repetir** o processo com vários produtos e nichos diferentes, com isso multiplicar o faturamento;

Imagina... se você fatura R\$ 2.000,00 (bem por baixo) por mês com um projeto afiliado...

Imagina agora com 10 projetos (R\$ 2.000,00 x 10 = R\$ 20.000,00) ... **sim é totalmente (simplesmente) possível!**

Infoprodutor:

Esse é outro modelo que eu também atuo... **aqui é onde você é dono dos produtos digitais que são vendidos.**

Sendo você o criador deles, ou seja, digamos que você tenha algum conhecimento, e queira vender esse conhecimento. Então você transforma isso em algum produto digital (Ebook, Vídeo, Áudio Etc...)

Ou você apenas tem uma ideia, e utiliza de algumas estratégias para outras pessoas criarem para você esses produtos.

Com certeza essa é uma das opções mais lucrativas que existe.

Imagina a situação: Você faz o trabalho uma única vez, e ganha renda recorrente por anos vendendo o mesmo produto sem precisar de estoque, manutenção, logística... tudo isso em um sistema 100% automatizado.

Basicamente O Que Você Precisa É:

- Ter um produto digital (criar, terceirizar, licenciar, parcerias, contratar profissional para criar, etc...);
- Cadastrar em alguma plataforma de gerenciamento de vendas e afiliados ([Hotmart](#), [Eduzz](#), [Monetizze](#));
- Criar um sistema de vendas (nome bonitinho para “Página De Vendas”);
- Aplicar estratégias de Geração De Trafego;

Simplesmente é um modelo de negócios fantástico!

As possibilidades são incríveis!

Independente, sendo você que crie ou não, o faturamento é alto, o processo todo (divulgação, venda, entrega) é **totalmente automático, o estilo de vida com esse tipo de trabalho é fantástico.**

Pode acreditar...

Serviços:

Isso mesmo... você pode vender seus serviços pela internet ou (se você tiver conhecimento) criar algum sistema que ofereça algum serviço...

Muitos não começam porque me dizem assim: “Eu não tenho o que vender” ...

Em primeiro lugar tem sim, como já falei você pode ser **afiliado** ou mesmo **criar seu próprio produto digital.**

Porém se não quiser ser afiliado nem ter seu produto, você pode prestar um serviço.

Pode ser alguma coisa que você já faz: Tradução, redação, design, criação de sites.... Qualquer coisa mesmo.

Ou se você tiver conhecimento para isso, criar algum sistema que presta algum serviço: Plugin, Tema Wordpress, sistema de membros, criação de páginas etc. (aqui já entramos em uma parte mais técnica da coisa, mas é possível).

Você só precisa saber como levar isso até as pessoas.

Eu confesso que esse é um modelo que eu **não** atuo hoje...

Prefiro ter meus negócios rodando sem precisar da minha presença, assim posso usar meu tempo para criar mais negócios, ou simplesmente fazer outras coisas: ficar com a família, viajar, ir para academia, etc....

Mas para quem está começando do absoluto zero, e tem algum conhecimento, oferecer seus serviços é uma ótima ideia para levantar um dinheiro rápido.

Uma dica rápida para isso é entrar em um site chamada WorkAna.com e dar uma olhada lá nos tipos de trabalhos que são oferecidos, e começar a participar da plataforma.

E é claro que, falei apenas de trabalhos manuais que você pode fazer, porém se tiver algum conhecimento técnico ou dinheiro para investir pode por exemplo criar uma ferramenta online ou uma agência...

A partir de agora vamos falar mais sobre "**Afiliados E Infoprodutos**" ok.

Seu Mercado De Atuação - Nichos De Mercado



Certo, depois que você identificou seu modelo de negócios para seu primeiro negócio online, vamos falar de foco...

Quem deseja se tornar um empreendedor digital, certamente, já ouviu falar e muito sobre os nichos de mercado e como eles são importantes para o negócio. **Entretanto, você sabe realmente o**

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

que é um nicho de mercado? E porque ele é importante para você?

O Que É Nicho De Mercado?

Quando vamos começar um negócio online, é fundamental que saibamos escolher o nicho de mercado ideal.

Mas, o que é um nicho de mercado?

Em poucas palavras, o nicho de mercado é um grupo de pessoas com interesses, desejos ou problemas em comum.

Uma forma clara de ver isso é:

... no mundo existe um grupo de pessoas que querem perder peso... Esse grupo de pessoas forma o nicho de "**Emagrecimento**", ou seja, pessoas que querem emagrecer...

Outro exemplo:

... no mundo existe um grupo de pessoas que buscam formas de acabar com a queda de cabelo... Esse grupo de pessoas forma o nicho de "**Calvície**"...

Percebe que um "Nicho De Mercado" não é algo que você vai inventar, é sim algo que já está lá e você tem que identificar.

E aqui é bem simples (claro que existem outros critérios):

- Recomendo pensar em **assuntos que você tenha interesse** e então pesquisar se esse assunto forma um nicho grande para criar um negócio online.

Para mais ideias de possíveis nichos do seu interesse você pode listar algumas ideias para cada item a seguir:

- Medos:
- Problemas:
- Paixões:
- Hobbies:

Porém, só por interesse acredito não ser valido, para realmente ter sucesso o bom mesmo é que seja alinhado **Interesse com Potencial Lucrativo**.

Para fazer essas pesquisas e entender o potencial lucrativo de uma possível ideia, recomendo:

- **Pesquisar a concorrência:** Ver se já tem outras empresas com negócios parecidos, fazer uma engenharia reversa e entender a saúde do negócio;
- **Usar uma ferramenta chamada “Planejador De Palavras Chaves Do Google”** para analisar a quantidade (em números) de interesse mensal sobre determinados termos (daí nesse caso você pesquisa termos relacionados ou seu nicho);
- **Outra ferramenta chamada “Google Trends”** para analisar o crescimento (ou não) de termos relacionados a sua ideia, então ter uma noção se o interesse está aumentando ou diminuindo;

E ainda se você estiver **TOTALMENTE SEM IDEIAS** pode fazer uma pesquisa pelo que já existe:

- **Usar a plataforma “Hotmart”** e analisar produtos que já estão vendendo bem lá dentro e então partir daí a sua ideia (não tem problema nenhum nisso);

- **Além do Hotmart tem outras plataformas ([Eduzz](#), [Monetizze](#), [ClickBank](#))** também são marketplaces de produtos digitais, aonde você pode retirar ideias;
- **Além disso seja criativo:** Sites de revistas, bancas de jornais, etc.

Entre várias outras formas... [Dentro do Treinamento Formula Negocio Online](#) mostro em detalhes e na pratica como fazer essa pesquisa.

Porem a grande sacada aqui é fazer uma convergência, daquilo que você gosta com potencial lucrativo, isso seria o ideal.

Grande Sacada:

Mude sua visão de “Consumidor” para “**Produtor**” e analise tudo com os olhos de um empresário.

Ao entrar em um site (ou qualquer tipo de negócio) passe a pensar e analisar: “**como esse site ganhar dinheiro, qual é o produto, quem são os clientes, como está a qualidade, a comunicação está clara, etc....**”

Assista a uma propaganda, seja na TV, cinema, jornal ou onde for e se pergunte: “**Como eles pretendem atrair clientes? O que eles oferecem? Eu reconheço uma marca aqui? Eu confio nessa marca? O que me levou a confiar nessa marca?**”

Vá no supermercado e quando escolher produto da marca X ao invés da marca Y se pergunte “**Por que escolhi este produto ao invés do outro? Ele é realmente melhor ou isto é somente minha impressão? Ou será que foi o preço? De repente o rótulo me chamou mais atenção? Ou a disposição do produto na prateleira?**”

Faça essa análise assertiva que com certeza vai ter **mais ideias do que consegue implementar...**

Se quiser entender um pouco mais sobre **Escolha, Análise e Ideias De Nichos De Mercado** recomendo esses 2 vídeos:

- [Como Escolher Seu Nicho De Mercado Lucrativo;](#)
- [Ideias De Nichos De Mercado Para Começar;](#)

Sugestões de Nichos de Mercado

Para poder deixar mais simples de compreender, eu separei os nichos por seções. Assim, você verá abaixo quatro seções importantes na vida de qualquer ser humano e quais os principais nichos dentro deles.

Entretanto, se lendo os nichos abaixo você tiver uma outra ideia, ou acreditar que ficou faltando algum nicho, você pode inseri-lo e seguir por ele, pois se está dentro das quatro seções primordiais, provavelmente dará certo.

Saúde E Beleza

- Perca de peso da forma geral;
- Perca de peso natural;
- Dietas de forma geral;
- Ganho de massa muscular;
- Exercícios para se fazer em casa;
- Alimentação saudável ou orgânica;
- Exercícios de alta intensidade;
- Alimentação Fitness;

- Saúde alternativa e curas naturais;
- Cura e controle do stress;
- Ansiedade e ataques de pânico;
- Doenças crônicas em geral.

Namoro E Relacionamento

- Como arrumar um namorado ou namorada;
- Paquera e conquista;
- Relacionamentos interpessoais;
- Superar crises em relacionamentos;
- Sexualidade;
- Maternidade e paternidade.

Negócios E Dinheiro

- Empreendedorismo (digital ou físico);
- Marketing digital;
- Como ganhar dinheiro de forma geral;
- Como começar um negócio de forma geral;
- Marketing;
- Investimentos (bolsa de valores, tesouro direto, etc);
- Mercado imobiliário (ensinando a comprar e vender em leilões);
- Como sair das dívidas;
- Como administrar o próprio dinheiro;
- Como conseguir empregos;
- Forex;
- Aposentadoria;
- Coaching;
- Importação
- Produtividade e gerenciamento de tempo.

Hobbys E Atividades Extras

- Teologia;
- Idiomas;
- Adestramento;
- Meditação;
- Surf;
- Canto;
- Artes marciais;
- Pôquer;
- Compra e venda de automóveis;
- Receitas;
- Mecânica de automóveis;
- Fotografia;
- Artesanato;
- Desenho;
- Esportes.

Se quiser entender um pouco mais sobre **Escolha, Análise e Ideias De Nichos De Mercado** recomendo esses 2 vídeos:

- [Como Escolher Seu Nicho De Mercado Lucrativo;](#)
- [Ideias De Nichos De Mercado Para Começar;](#)

Um Ponto Importante...

As vezes dependendo do seu modelo de negócios escolhido, nem vai ser preciso encontrar um nicho que você tenha tanto interesse assim.

Por exemplo: Para o modelo de negócios afiliados com anúncios, você pode simplesmente escolher um bom produto para promover e pronto... só isso... **seu negócio online está pronto.**

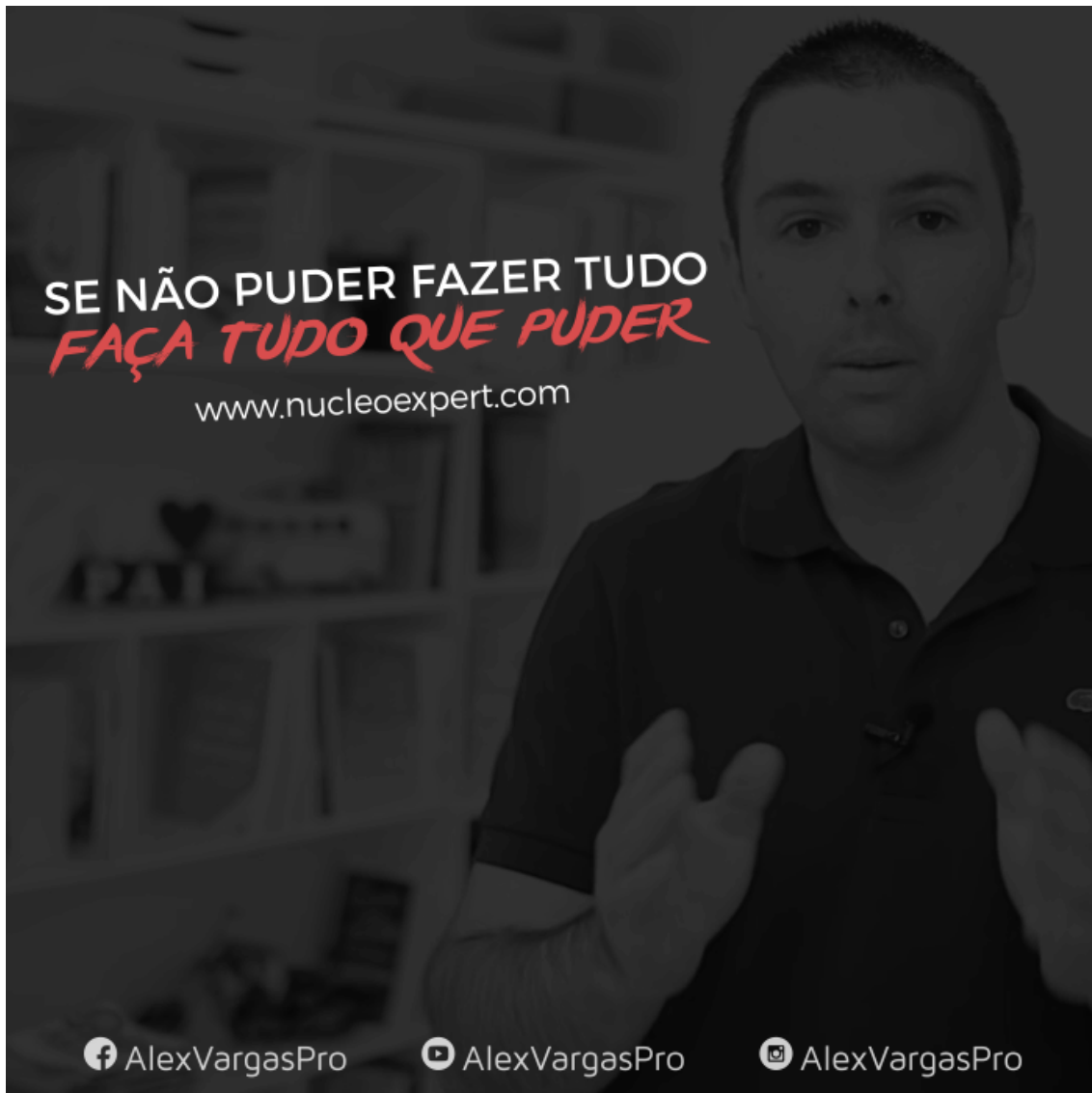
Sim, é simples assim!

Porem a escolha de nicho, ou seja, um assunto que você tenha interesse e então construir seu negócio em torno disso é uma ótima ideia para negócios online a longo prazo, que crescem mais e mais, dia a dia.

E é claro... você pode ter negócios online em vários nichos diferentes, basta saber como fazer e o passo a passo exato a seguir.

Veja aqui o passo a passo exato e prático para montar um negócio online de sucesso.

Construindo Sua Estrutura



Certo... Depois de escolher seu nicho (ou não) ... é hora de montar sua estrutura.

Um dos grandes benefícios dos negócios online é a (muito) baixa barreira de entrada.

Ou seja, qualquer pessoa tem total potencial de começar sem muitos problemas, nem investimentos altos ou qualquer tipo de burocracia, como não acontece em nenhum outro negócio.

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

Você pode começar absolutamente sem nada! Sim, sem nada mesmo.

... Essa semana mesmo, eu comecei um projeto online totalmente novo e do zero.

Fiz isso porque vou gravar tudo e usar para entregar como bônus dentro do meu [Treinamento Completo Formula Negócio Online](#), para que os alunos vejam tudo na prática (sim estou sempre colocando novos conteúdos lá dentro).

Nesse exemplo eu usei o modelo de afiliados mais simples possível.

Basicamente o que eu fiz foi:

- Escolhi um bom produto para promover;
- Escolhi a plataforma de anúncios que iria usar;
- Criei os anúncios;
- ... E pronto!

Em **menos de uma semana** já estava com mais de **R\$ 500,00** de faturamento e (mais ou menos) **25 boletos impressos** esperando serem compensados...

Então posso dizer que estava com quase **R\$ 1000,00 de faturamento na primeira semana.**

Só que aqui vem o lance 😊 ...

Eu comecei tudo isso SEM NADA... Do absoluto zero!

Você entende o potencial disso?

Assim como eu venho falando nesse ebook, existem muitas formas de começar, esse exemplo é uma delas, é uma das mais simples...

... **claro que eu poderia ter feito mais um “monte de coisas”**, com certeza teria mais resultados, mas realmente essa experiência foi para manter tudo muito simples mesmo.

A Forma Mais Simples De Começar

Bom, uma das formas mais simples de começar seu negócio online é como eu falei acima, sem nada mesmo.

E como você viu, é sim totalmente possível.

Porem sempre recomendo você iniciar com uma “estrutura básica” - depois você pode aumentar claro.

Eu recomendo essa estrutura básica (já mostrarei o que é) para que você possa criar seus **projetos online em forma de “Ativo De Longo Prazo”**...

Não apenas uma “coisinha para ganhar um dinheirinho”... **NÃO!**

Essa estrutura simples para começar é simplesmente: “Hospedagem E Domínio”...

Eu sempre recomendo meus alunos criar seus negócios online pensando em longo prazo, algo que vai durar para uma vida!

O Modelo “Simples” De 2 Páginas

O modelo de estrutura simples que eu recomendo para meus alunos é o de 2 páginas apenas para começar (claro que você pode, e deve aumentar isso com o tempo).

- **Página 01:** Landing Page (Página De Captura, Página De Chegada, etc...)
- **Página 02:** Obrigado (Página De Oferta, Redirecionamento, Entrega, Etc...)

Só isso, você já constrói seu negócio online com sua própria estrutura criando ativos para você.

Vamos olhar bem rápido agora, o que você precisa para montar essa simples estrutura (e também estruturas mais complexas, o que você vai precisar é a mesma coisa 😊)

Basicamente o que você vai precisar é: Um domínio e uma hospedagem para montar as páginas e alguma forma de construir audiência (veremos no próximo capítulo).

O Que É E Como Contratar Um Domínio

Um “Nome De Domínio” é o “Nome Do Seu Site”, como as pessoas (usuários) vão digitar na barra de endereços do seu navegador para acessar seu site:

O domínio do “Formula Negocio Online” é
[“www.formulanegocioonline.com”](http://www.formulanegocioonline.com)

Você precisa ter um nome de domínio para ter seu site profissional.

Como Contratar Um Nome De Domínio:

Para registrar seu Domínio primeiro você deve escolher um nome bacana.

Lembre-se do capítulo de “Escolha De Nicho”, pense em um nome que tenha **relação ao seu nicho escolhido**.

Exemplos...

Nicho: Ganho De Massa Muscular - Domínio Exemplo
“www.GanharMassaMuscularJa.com”

Nicho: Paquera E Conquista - Domínio Exemplo
“www.ComoConquistarUmAmor.com”

Depois de escolher o nome basta acessar alguma empresa de registro de domínio e fazer o registro.

- [Empresa que recomendo para Registrar o Domínio;](#)

Esse registro é “Anual”, ou seja, você paga apenas uma vez por ano.

O preço para registro vai depender de empresa para empresa, mas os valores variam entre R\$ 5,00 por ano a R\$ 50,00 por ano - dependendo da empresa...

Sim, é muito barato 😊 !

O Que É E Como Contratar Uma Hospedagem

A segunda parte da estrutura é sua hospedagem.

Aqui é onde o seu site vai ficar guardado, as imagens, os textos... tudo.

Ao passo que você tem o domínio que é o nome, você precisa da hospedagem para guardar os arquivos do seu site.

Como Contratar Uma Hospedagem

Aqui também é extremamente simples e barato.

Os valores variam muito, em média de R\$ 4,90 por mês a R\$ 60,00 por mês - dependendo da empresa...

A empresa que eu recomendo meus alunos, tanto para registro de domínio quanto para hospedagem é a [Hostgator](#).

- [Empresa que recomendo para Registrar a Hospedagem;](#)

Para mim é a que tem melhor custo benefício, é segura, é confiável.

Seu site pode crescer para patamares altíssimos que você não terá problemas.

Além disso é muito barata!

A Sua Estrutura Está Pronta...

Apenas com isso sua estrutura básica para seu negócio online, **já está pronta!**

Lembrando do exemplo que eu dei acima... nem disso que eu falei você precisa (hospedagem e domínio), mas eu recomendo para que

você faça algo mais profissional e com maior potencial de lucro e de longo prazo.

Até porque com essa estrutura você vai conseguir, SE QUISER:

- **Criar um Blog** para atrair público qualificado e vender sem investir em anúncios;
- **Criar páginas para registrar “Pixel De Remarketing”** para fazer vendas para públicos altamente segmentados de qualquer produto do nicho;
- **Criar Páginas De Captura para capturar emails e criar lista**, formando assim um dos melhores ativos de um negócio online;
- **Criar Páginas De Ofertas com bônus** para aumentar a conversão;
- **Criar Páginas De Conteúdo** para fazer vendas orgânicas...

Na verdade, é uma infinidade de estratégias, **gostaríamos aqui umas 300 páginas** só listando o que você pode fazer apenas com esses 2 itens (domínio e hospedagem) ...

E calma, se você não entendeu o que eu falei acima, acesse meu [**Treinamento Avançado E Completo “Formula Negocio Online”**](#) que eu mostro exatamente como fazer cada uma dessas estratégias (e muitas, muitas, muitas outras) na pratica, passo a passo.

Atraindo Publico



Eu considero um dos pilares mais importantes do seu negócio de sucesso online: **Geração De Trafego...**

Sim mais importante do que ser um ótimo afiliado, mais importante do que ter um ótimo produto, ou seja lá o que for.

Trafego são pessoas, trazer pessoas até seu site suas ofertas, seus produtos, seus links de afiliado ou serviços.

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

Trafego é uma das tarefas que você precisa dominar para ter sucesso online (Ponto).

Porque?

Me fala uma coisa adiante ter o melhor produto do mundo, ser afiliado do melhor produto do mundo se você **não consegue mostrar a oferta para as pessoas**? Se você não tem pessoas para mostrar a oferta? Não vai adiantar nada, tem que ter trafego, trafego é fundamental e ponto.

Atualmente eu considero que temos 5 tipos de trafego:

1. Trafego Gratuito:

São estratégias que você não investe dinheiro para trazer pessoas até seu site:

E aqui podemos listar:

- Marketing De Conteúdo:
- Ter Um Blog Com Conteúdo:
- Vídeos (Youtube, Vimeo, Uol Mais, Etc.):
- Criar Ativos Online:
- Guest Posts:
- PodCasts:
- Sites De Perguntas E Respostas:
- Comentar Em Outros Blogs:
- Participar De Grupos E Fóruns:
- Parcerias:

- Trocas;
- Participação Em Outros Produtos;
- Entre Vários Outros;

2. Trafego Pago:

São estratégias que você tem que colocar algum dinheiro em alguma plataforma de anuncio para gerar trafego:

E só fazendo um parêntese aqui... não pense que isso é ruim “pagar por trafego...” porque não é!

Veja, se você vende algum produto, seja seu ou como afiliado. E recebe por venda R\$ 100,00, se você gastar R\$ 50,00 em trafego para atrair pessoas e fazer uma venda, ÓTIMO, você ganhou R\$ 50,00...

Isso significa que se você investir R\$ 500,00 em trafego vai ganhar R\$ 500,00 de lucro!

Basta pensar como empreendedor.

Bom, aqui podemos listar:

- Facebook Ads:
- Google Adwords:
- Youtube Adwords:
- Media Buy:
- Posts Patrocinados:
- Redes De Networks (Outbrain, Taboola);
- Acessória;

- Etc...

Só um detalhe quanto a trafego pago, eu atualmente consigo um retorno muito bom, lucro mesmo. Porém, não se assuste pensando que você é obrigado a investir em trafego, não é...

Pode começar com trafego gratuito tranquilamente, eu comecei assim, muitos começam.

3. Trafego Social:

É um pouco do gratuito também.

Porem são técnicas que você usa as **mídias sociais** para trazer pessoas até seu site.

O bom desse tipo de trafego é que são as próprias pessoas que te ajudam a gerar mais e mais trafego com **“compartilhamentos, curtir recomendações, etc.”**

Outro ponto positivo do trafego social é que aplicando as estratégias corretas você consegue um montante enorme de trafego.

Aqui podemos falar de:

- Facebook Perfil:
- Facebook Fan Page:
- Facebook Grupos (Participar ou criar o seu próprio),
- Google Plus (Perfil, Páginas, Grupos (Participar ou criar o seu próprio)):
- Linkedin (Perfil, Comunidades):

- Instagram;
- Twitter:
- Pinterest:
- Snapchat:
- Periscope;
- Etc.

4. Trafego De Afiliados:

Esse é um trafego ótimo, porém é apenas para quem tem “Produtos Próprios”.

Se você vende um produto digital próprio pode usar afiliados para te ajudar a divulgar, eu faço isso em alguns projetos, e é responsável por mais de **25000 mil visitas diárias em alguns dos meus produtos**.

Para isso tem que cadastrar seu produto em plataformas como:

- [Hotmart:](#)
- [Eduzz:](#)
- [Monetize:](#)

Todo o processo é automatizado por essas plataformas.

5. Trafego Direto:

Esse tipo de trafego não é tão usado atualmente principalmente para quem está começando.

Basicamente é o usuário digitar o endereço do seu site no navegador e entrar direto. O problema que para conseguir que as pessoas lembrem do endereço do seu site e digitem no navegador você vai ter que construir marca ou trabalhar com anúncios off-line como panfletos, cartões, camisetas, e tal, até dá, mas não recomendo por enquanto.

Assim, o que eu posso dizer aqui rapidamente é: Calma... Não se preocupe com isso agora. **Estratégias de tráfego tem aos montes, basta você saber como aplicar, isso não será um problema caso você seja aluno do [Treinamento Completo Formula Negocio Online](#).**

Dentro do [Treinamento Formula Negocio Online](#), temos um modulo inteiro sobre isso e mais alguns bônus extras.

Grandes Sacadas:

Geração De Conteúdo Online: É uma forma ótima para geração de tráfego qualificado, gratuito e de longo prazo.

SEO: Ao criar conteúdo para marketing, pense sempre em criar um ótimo título assim como otimiza-lo para SEO.

Palavras Chaves: Trabalhe as principais palavras chaves do seu negócio através de conteúdo.

Seu Blog: Cultivar seu Blog é uma ótima forma de gerar tráfego qualificado, orgânico e crescente a médio/longo prazo...

Seu Blog: Diversifique os formatos de publicação: Artigos Em Texto, Vídeos, PDFs, Infográficos, Webinars, etc...

Seu Conteúdo: Não faça por fazer, pense em necessidades e resolver problemas, dúvidas e entregar soluções específicas para sua audiência e os interesses específicos deles.

Design: Tenha um ótimo design: segundo pesquisa um bom design faz com que seus visitantes tenham mais confiança no seu site.

Colocação De Links: Em qualquer divulgação extra coloque seu link aonde for possível.... Escreva e fale.

Email Marketing: Fundamental... Capture de todas as formas possíveis e tenha um sistema e calendário frequente de envio de mensagens para seu público.

Trafergo Pago: Se seu negócio está gerando receita, reinvesta SEMPRE em trafego pago (regra mínima dos 20% - Faturou R\$ 2000,00 reinvesta R\$ 400,00 – Faturou R\$ 10000 reinvesta R\$ 2000...)
isso fará seu negócio crescer dia a dia;

Convergência: Mescle e traga as pessoas de uma mídia até outra, assim sua presença é muito maior.

Provas Sociais: Fazem a diferença... mostrar que tem muita gente entrando, mostrar número de seguidores...

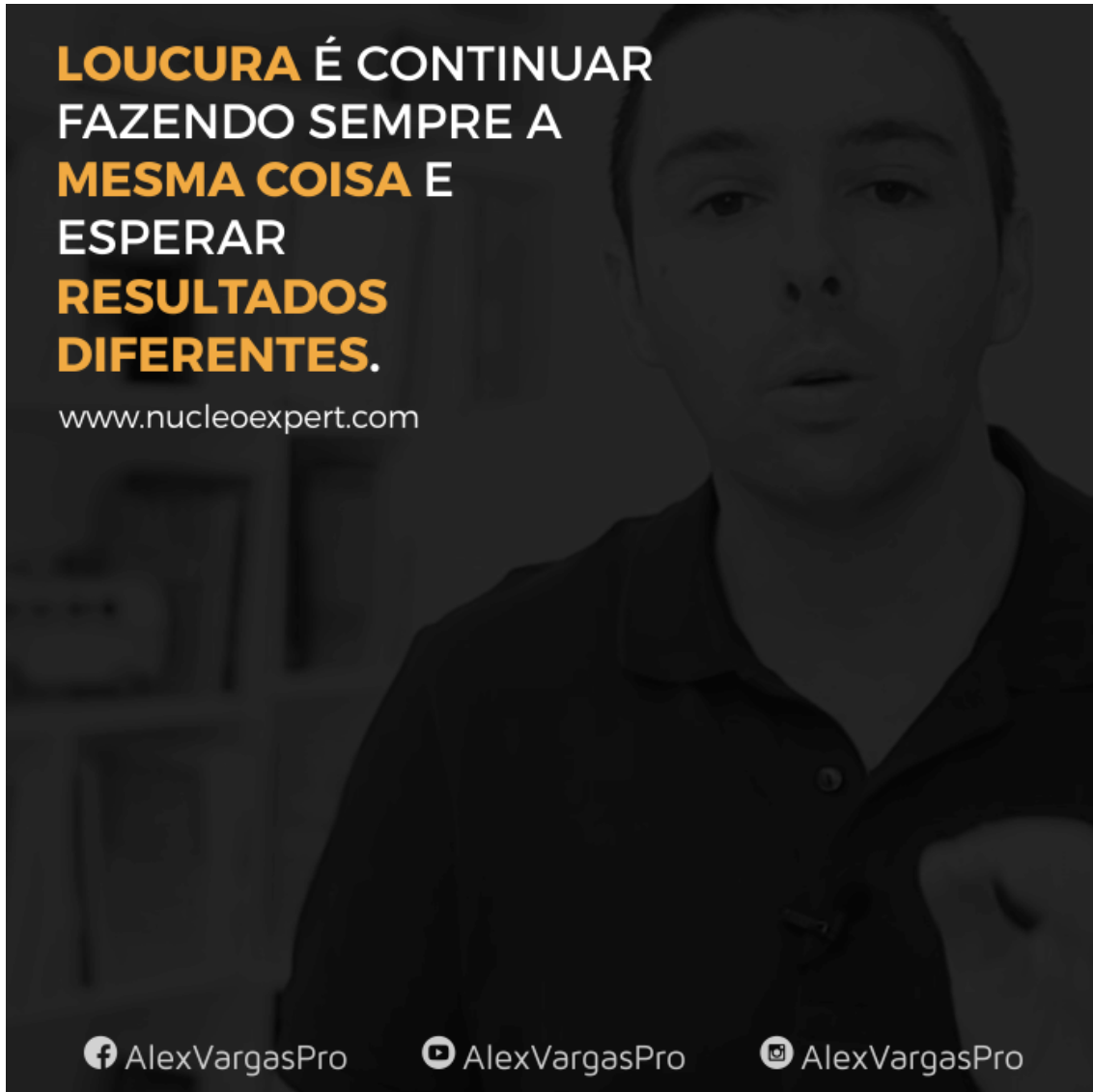
Antecipação: gatilho fundamental no marketing... falar o que está por vir e deixar o usuário curioso... junte isso com Benefícios.

Oferta De Saída: Uma técnica que pode maximizar seus resultados é fazer ofertas extras quando o usuário vai deixar o seu site

BackEnd: Mantenha uma relação de amizade e constante entrega de valor para seus clientes, então venda mais...



Construção De Audiência



Não é obrigatório... Porém eu acredito ser um passo importante no seu negócio digital.

Mas, porque não é obrigatório?

Bom, dependendo do seu modelo de negócios você não precisa construir audiência, nem sequer mostrar seu rosto.

Um exemplo, é o modelo “Afiliado Arbitro”, que muito basicamente é você **aplicar estratégias de divulgação de produtos digitais** utilizando anúncios (ou formas gratuitas) sem nunca aparecer.

... naquele exemplo que comentei acima que fiz para mostrar para meus alunos, eu não apareci, nem meu nome apareceu e tive um retorno de quase **R\$ 1000,00 na primeira semana** 😊.

Porém, eu acredito que a **audiência é um grande ativo** para seu negócio online, que a médio/longo prazo vai te dar um retorno enorme.

Além de segurança e estabilidade!

Mas afinal, o que é audiência?

Basicamente é você construir um público em torno de você, que tem interesse no seu assunto e no que você tem a entregar.

Olha só... Eu falei no capítulo anterior sobre trafego. Sim isso é fundamental...

Só aqui que vem a sacada: Quando você traz pessoas até seu site (ofertas, links de afiliado, o que for) muitas não vão comprar nada de você na primeira vez... Isso é normal, é assim mesmo!

A é aí que entra a construção de audiência!

Capturar esse trafego para que você possa trazer de volta essas mesmas pessoas para suas ofertas novamente sem precisar gastar dinheiro eu nem tempo com trafego...

Nós podemos definir isso de muitas formas bonitinhas, mas na pratica é **você ter em suas mãos o poder de comunicar alguma**

coisa com milhares de pessoas a hora que você quiser e que essas pessoas queiram receber essa sua comunicação de você.

Eu não sei se você acompanha o mercado digital, mas já deve ter visto falar de lançamentos de produtos digitais que faturam **R\$ 500 Mil, R\$ 1 Milhão, R\$ 2 Milhões** etc... isso tudo acontece em grande parte porque o dono do produto **construiu uma audiência antes de lançar o produto.**

Formas De Construir Audiência:

- **Primeira coisa são as estratégias que vimos no capítulo de geração de trafego**, ou seja, atrair pessoas até você, então transformar essas pessoas com audiência...
- **Construção de lista de emails:** Eu considero essa a principal audiência. Você ter uma base de pessoas que tem interesse no assunto que você trata em uma lista de emails que você pode comunicar sempre que quiser.
- **Audiência Social:** As mídias sociais também ajudam muito nessa hora. Ter uma Página no Facebook, um Canal no Youtube, um Perfil no Instagram, Snapchat, LinkedIn etc....
- **Ter Um Blog:** Onde você vai postar conteúdo relacionado ao seu nicho e com isso construir leitores frequentes que gostam do seu conteúdo
- Entre outras...

Logicamente você não precisa fazer tudo isso, eu considero que a lista de emails sem dúvida nenhuma é principal.

Construir Audiência Através Da Lista De Emails

O primeiro passo é que você vai precisar de um sistema para gerenciar sua lista de emails e também para poder programar emails automáticos.

Atualmente recomendo 2:

- [Aweber: Muito bom, porem americano;](#)
- [LeadLovers: Muito bom, português;](#)
- [Mautic: Gratuito, porem americano;](#)

Crie uma Isca Digital: Um pequeno conteúdo digital, pode ser um ebook (5 a 10 páginas apenas) sobre algum assunto relacionado ao seu nicho;

Ofereça gratuitamente para as pessoas que chegam até seu site (pessoas chegam até seu site, através das estratégias de geração de tráfego que vimos antes);

Você vai oferecer de graça sim, porem só vai entregar se a pessoa deixar o email para você.

Com isso você constrói sua audiência em formato de lista de emails.

A partir desse ponto você pode:

- **Enviar quantas ofertas quiser como afiliado:** Ou seja, você tem a lista de emails que tem interesse no assunto do seu nicho, agora você pode usar essa lista para promover produtos relacionados (essa é uma das formas que eu mais recebo comissões como afiliado);

- **Promover seus próprios produtos:** Se caso você venha a criar um produto próprio, basta usar essa lista que você já tem e vender para eles... Imagina uma lista com 10 mil pessoas que tem interesse em um assunto, você cria um produto sobre esse assunto e oferece para eles... a quantidade vendas que vai ter pode ser enorme.
- **Promover serviços:** Com essa mesma lista você pode oferecer uma consultoria, por exemplo... Digamos que você saiba “criar blogs”, e a lista que você criou tenho esse tipo de interesse, você manda um email assim “(...) posso criar um blog para você por R\$ 500,00 (...)” ... já imaginou quantas pessoas contratariam seu serviço... Ou mesmo uma consultoria (as possibilidades são infinitas).

E tem mais... esses pontos que acabei de falar podem ser replicados se você tem audiências em outros locais (Mídias Sociais, Blogs), como eu falei antes...

... porém **não basta apenas ter uma lista de e-mails**, é muito recomendado que você mantenha um bom relacionamento com essas pessoas, fornecendo conteúdo de qualidade e motivos para eles permanecerem na sua base de contatos.

Se relacionar é muito mais simples do que parece...

Basta entrar em contato com sua lista de emails frequentemente para que eles não esqueçam de você.

Gerando Dinheiro



Por favor, não me fala que você pulou direto para cá né? **Ainda bem...** 😊.

Essa é a parte boa né... Vou te falar agora, algumas dicas simples sobre como fazer seu negócio online gerar dinheiro...

É claro que existe centenas de formas para isso acontecer, e se você quiser aprender em detalhes todas as formas, passo a passo em um

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

Treinamento Totalmente Em Vídeo Aulas conheça meu [Treinamento Formula Negocio Online](#).

O [Treinamento Formula Negocio Online](#) é o único treinamento passo a passo que te leva pela mão (literalmente) em todos os detalhes para você criar a partir do zero seu negócio online.

É passo a passo pratico mesmo, todos os detalhes. Se quiser conhecer mais, [CLIQUE AQUI](#).

Bom, continuando...

Como eu disse, vou te dar algumas dicas simples:

Como Faturar Com Seu Negócio Online:

Lembrando que estou dando foco nesse ebook em modelos de negócios de **Produtos Digitais: “Infoprodutor E Afiliados”** ok.

As técnicas que irei te mostrar abaixo são apenas algumas formas simples que existem, logicamente existe muito mais, se quiser ver todas as formas de faturar com seu negócio online, [CLIQUE AQUI!](#)

Fazendo Anúncios Para Produtos Afiliados

Você pode escolher bons produtos que pagam uma boa comissão em plataformas como Hotmart, Eduzz ou Monetizze.

Então fazer anúncios em plataformas como Facebook Ads, Google Adwords, Youtube Adwords, Taboola, Outbrain, Bing Ads Etc...

 **Elizabeti R. Alencar** 1 de agosto às 15:37 · 🌐

Oi #Julia

Eu não sei se você já viu o o novo livro da Thais, caraca menina, é inacreditavel o poder das Frases que ela ensina no livro gente... 😊 Olha, não é por nada não, mas hoje me sinto totalmente capaz de conquistar qualquer homem que eu quiser, apenas aplicando Simples Frases! Ai se eu soubesse disso a uns 5 anos rs...

Fiz uma brincadeira com um ex namorado, nossa ele quis voltar na hora! kkkkk tadinho agora já era né, sei que ele não é o cara para mim, estou em ou... [Ver mais](#)



Quer Fazer "ELE" Correr Atras De Você?

Sinceramente, nunca li um livro tão direto ao ponto, tudo que eu precisava para me tornar uma mulher mais segura com relacionamentos, kkk os homens estão nas minhas mãos, principalmente a parte que ela fala do...

14.924 MULHERES CURTIRAM ISSO

[Saiba mais](#)

Para isso basicamente o que você precisa é:

- Encontrar produtos que “vendem bem”, ou seja, que tenham um apelo emocional grande e que suas páginas de vendas sejam bem-feitas;
- Então criar anúncios direcionados e persuasivos ao público correspondente ao produto.

- Como dica se o produto tiver um preço final menor que R\$ 400,00 envie o “Clique” direto para a página de vendas do produto (melhor de ser vídeo de vendas com autoplay). Se o preço for maior que R\$ 400,00 o melhor é enviar para um funil;
- Porém, independente sempre utilize a técnica de Remarketing;

Essa é uma das formas **mais simples de começar**.

Aqui é bem comum você, por exemplo, investir R\$ 100,00 em anúncios e faturar R\$ 200,00...

Não é regra, mas é muito comum uma média dessas.

Portanto como dica, se você está conseguindo ter lucro, sem reinvestir mais que o investimento anterior... isso para ir crescendo seu negócio dia a dia!

[**Se Quiser Saber Como Fazer Anúncios Para Vender Como Afiliado, Clique Aqui**](#)

Vendendo Para Sua Lista De Emails

O potencial de criar audiência é fantástico...

... e criar uma lista de emails pode te trazer estabilidade por longo tempo!

Basicamente o que você precisa é:

- Cria uma **Página De Captura** oferecendo uma **Isca Digital** (pequeno arquivo digital com alguma informação útil para a audiência que você quer construir).

- Aplique algumas estratégias de geração de tráfego (gratuito ou pago) para trazer pessoas até a página de captura.
- Então com as pessoas na sua lista, passe a se relacionar com elas e ofereça produtos relacionados.

O potencial de uma lista de emails é que, mesmo que você invista em tráfego pago para construir ela, uma vez que uma pessoa está na sua lista, você pode comunicar com ela várias e várias vezes...

... comunicação essa que pode ser relacionamento, ou seja, enviando algum conteúdo gratuito sobre o assunto do nicho, e claro **vendas!**

Só que a sacada aqui é: Diferente dos anúncios que você tem que fazer sempre para vender, com a lista você pode vender várias vezes para a mesma pessoa, e mesmo que uma pessoa não compre um determinado produto pode comprar outro.

A dica aqui é criar **Diferentes Iscas Digitais**, e **Diferentes Páginas De Captura**, assim convertendo mais pessoas para a sua lista.

Download GRÁTIS



Clique No **Botão Abaixo** Para Fazer O Download Gratuito Do Seu Guia 10 Passos Únicos Para Seu Negócio Online...

DOWNLOAD AQUI

Download GRÁTIS



Guia 100%
Completo
Para **Alta**
Produtividade
Por: Alex Vargas
www.NucleoExpert.com

Vou enviar o Ebook para seu email...

Digite Seu EMAIL Para Receber O Guia ✉

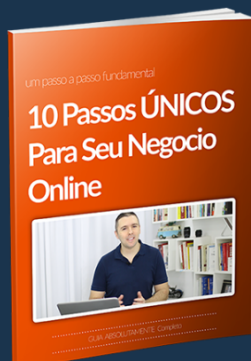
DOWNLOAD AQUI



Expert **Dominante**
O Passo A Passo Para Negócios Online De Alto Nível

Ebook Grátis

Descubra O Passo A Passo Fundamental Usado Para Montar Negócios Digitais 100% Do Zero



Análise detalhada dos 10 passos mais fundamentais para criar negócios online de alto nível. Utilizando o passo a passo que realmente funciona.

Você vai ter o potencial de iniciar seu negócio online a partir do zero com esse conhecimento.

Por Alex Vargas

DOWNLOAD GRATUITO AQUI

[Se Quiser Saber Como Criar Lista De Emails, Iscas Digitais E Vender Como Afiliado, Clique Aqui](#)

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

Mantendo Um Blog De Conteúdo

Se você **mantém um Blog sobre determinado assunto** (lembre-se da parte que falamos de nicho) que atrai público para os conteúdos que você publica...

... de tempos em tempos pode fazer **Reviews De Produtos** (artigos Reviews).

... ou mesmo alguns Banners durante o conteúdo.

- Por exemplo, você tem o Blog onde publica conteúdo sobre “Dicas Para Perder Peso, Dietas, Exercícios, Etc...”
- Ao publicar conteúdo sobre esse assunto você vai atrair audiência de pessoas que tem esse interesse;
- Se você **publica conteúdo de qualidade**, que seus leitores (ou espectadores caso seja em vídeo seus conteúdos) realmente gostem, **eles passam a confiar em você**;
- Se você então publicar um artigo recomendando um produto relacionado a esse assunto, dando sua opinião pessoal, mostrando benefícios, **mostrando principalmente que foi bom para você mesmo**, muitos **vão comprar porque confiam em você**;

Como as pessoas que **seguem seu Blog gostam do seu conteúdo vão ter a tendência a comprar o que você está recomendando**.

Um blog pode ser usado para muitas estratégias de vender online.

[Se Quiser Saber Como Criar Um Blog De Alta Conversão E Vender Como Afiliado, Clique Aqui](#)

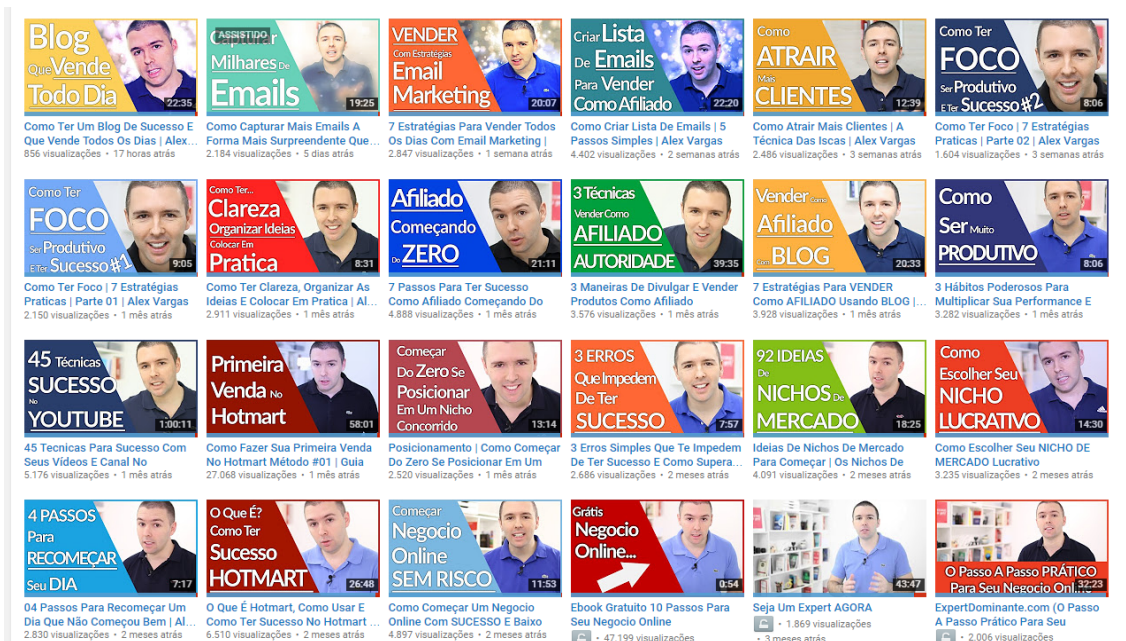
Através De Suas Mídias Sociais

Se você mantém **canais ativos em mídias sociais** (Facebook, Instagram, Youtube) pode, de tempos em tempos, fazer recomendações de produtos para sua audiência.

Da mesma forma que um Blog, se seu público **te segue e gosta do seu conteúdo** tem muita chance de seguirem suas recomendações e comprarem o que você indica.

Através De Um Canal E Vídeos No Youtube

O Youtube hoje é uma excelente forma de gerar receita com seu negócio online.



(Conheça Meu Canal Do Youtube)

Basicamente para usar o Youtube é:

- Criar vídeos de dicas sobre algum assunto relacionado ao público do seu nicho;
- Então no final do vídeo fazer uma recomendação de produto relacionado;
- Ou mesmo fazer como o Blog, de tempos em tempos fazer vídeo Review de um determinado produto afiliado ou seu mesmo;

Isso funciona porque no Youtube é muito mais fácil atrair público qualificado, ou seja, seu vídeo tem a tendência de ser muito assistido (claro, tem alguns critérios para isso) e com isso converter em vendas.

Além disso, mesmo nos vídeos que você não faça nenhuma promoção, que seja apenas de conteúdo, você pode colocar links (na descrição, em anotações, no CTA) para suas páginas de captura, ou até mesmo para links de afiliados.

Eu tenho vários afiliados que fazem assim: Criam vídeos de conteúdo, sem recomendar nenhum produto, mas na descrição do vídeo sempre deixam seu link de afiliado para meu produto, e acabam ganhando muitas comissões com isso.

[**Se Quiser Saber Como Criar Um Canal E Vídeos Para Youtube E Vender Como Afiliado, Clique Aqui**](#)

Construindo Audiência E Vendendo Para Eles

Se você escolheu seu nicho em um **assunto que gosta, que tem interesse e algum conhecimento**, você pode muito facilmente construir audiência.

- Simplificando, para criar audiência você basicamente precisa “Criar Conteúdo Gratuito” sobre assuntos relacionados aos interesses do público do seu nicho.
- Compartilhar esses conteúdos em todas as mídias sociais possíveis (Principalmente em vídeo: Youtube e Facebook), com isso criando audiência nessas mídias.
- Porém a parte mais importante é transformar todas essas pessoas em lista de email.
- Também criar Iscas Digitais para capturar mais e mais emails.
- Trabalhar várias fontes de trafego, seja gratuito ou pago... para também construir lista.
- Com isso se posicionar como autoridade no assunto.
- Ao construir lista de email, passe a se relacionar com essa lista enviando conteúdos, dicas etc.
- Com isso, essa lista passa a confiar em você, quando você indicar algum produto a conversão em vendas será muito grande.
- Até para fazer um lançamento de produto!

A dica aqui é criar conteúdo gratuito e publicar em todas as mídias possíveis, e sempre nesses conteúdos ter formas (links para páginas de captura) para que o público possa entrar para sua lista de emails!

Então passe a nutrir essa lista (e também os canais sociais) com mais conteúdo.

Lembrando que os mesmos conteúdos que você envia para sua lista de email como forma de relacionamento é usado para publicar gratuitamente online para construir mais lista...

E claro, esse conteúdo pode ser terceirizado!

[Se Quiser Saber Como Fazer Isso Passo A Passo, Clique Aqui](#)

Marketing De Conteúdo

Conteúdo gratuito online é outro ativo importantíssimo para seu negócio online.

- Ao criar conteúdo relacionado a dúvidas do público do seu nicho, as pessoas vão te encontrar organicamente, sem que você precise investir em tráfego pago;
- Um conteúdo que você cria hoje pode ser um ativo por anos. Ou seja, você crie esse conteúdo apenas uma vez e ele vai trabalhar para você por anos;
- Cada conteúdo se soma com outros criando ativos multiplicáveis: Exemplo: Você cria "1 vídeo hoje" esse vídeo vai te dar resultado x. Amanhã você cria outro vídeo que vai te dar mais x resultado, agora você tem 2 vídeos prontos... que somados de dão 2x de resultado... quando tiver 100 vídeos terá 100x de resultados... (vídeo foi apenas um exemplo, pode ser qualquer conteúdo);
- Se você quiser investir em tráfego pago, ou seja, promover esses conteúdos, as pessoas não vão te considerar um chato pois é um anúncio para um conteúdo de valor;

Nos conteúdos que você criar sempre faça chamadas para ação para os consumidores (do conteúdo) conhecerem um produto relacionado (produto seu ou afiliado) ou para entrarem para sua lista de emails.

Lembre-se, primeiro você entrega algum conteúdo de valor, e durante ou no final desse conteúdo você faz a chamada para ação...

... faça isso sempre!

[**Veja Aqui O Guia Completo Do Marketing De Conteúdo, Clique Aqui**](#)

Funil Simples De Conversão Para Afiliados

Crie uma página de captura onde você oferece uma Isca Digital em troca do email do usuário.

Trabalhe todas as fontes de tráfego possíveis direcionando o público para essa página de captura.

Quando o visitante colocar o email na sua página de captura redirecione ele diretamente para uma oferta relacionada a isca digital que você ofereceu (isso você configura no seu sistema de autoresponder) ...

... oferta pode ser seu produto ou produto afiliado.

No primeiro email do seu Autoresponder entregue sua isca digital.

Agora você tem o email, faça uma sequência de vendas ou relacionamento (dependendo do seu objetivo, se é construir audiência então faça uma sequência de relacionamento com conteúdos gratuitos, se é apenas vendas, faça uma sequência de vendas).

[**Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Prática, Passo A Passo, Clique Aqui**](#)

Webinarios Para Afiliados

Se você está criando audiência e está “aparecendo” para sua audiência... umas das atitudes que mais convertem para vender como afiliado é fazer um Webinar ao vivo.

Digamos que você tenha uma lista de emails de 5000 pessoas...

... convide-os para um webinar ao vivo onde você vai ensinar algum conteúdo.

... nesse webinar ensine um conteúdo mesmo, porem promova um produto afiliado relacionado.

... para aumentar a conversão ofereça alguns bônus exclusivos para quem comprar naquele momento.

Faça isso e veja sua conta bancaria crescer como um passe de mágica 😊.

[Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Pratica, Passo A Passo, Clique Aqui](#)

Criando Bônus E Fazendo Promoções Para Vender Como Afiliado

Uma atitude que converte muito bem para vender como afiliado é a criação de bônus.

Exemplo:

Digamos que você esteja promovendo como afiliado o produto “Como Ganhar Músculos”...

... o que você pode fazer é oferecer (para sua lista de email, mídias sociais, anúncios, blog etc.) alguns bônus extras para quem comprar

... por exemplo, *"para quem comprar o Massa Muscular Total do meu link de afiliado vai ganhar de bônus o Ebook 100 Receitas Anabólicas E O Ebook 7 Estratégias Para Queimar Gorduras ..."*

Isso tem uma tendência a converter muito, ainda mais se você colocar um prazo limite.

Lembrando que você pode terceirizar a criação desses bônus, assim como de qualquer outro conteúdo 😊.

[Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Prática, Passo A Passo, Clique Aqui](#)

Escolher Produtos, Criar Bônus, Criar Artigo, Fixar No Blog

Se você mantém um Blog de conteúdo, e tem, ou está criando uma certa quantidade de público que visita seus conteúdos...

... você pode escolher alguns produtos relacionados ou assunto que você trata no Blog...

... ou que sejam relacionados ao público do seu Blog...

Exemplo: Seu Blog é sobre "Moda Feminina", seu público predominante são "Mulheres" -> Tem tudo a ver com "Produtos Sobre Maquiagem, Perda De Peso, Conquista Etc..."

... então você pode criar alguns Posts Reviews, falando bem dos produtos em questão (um ou mais para cada, separadamente).

... pode ainda oferecer algum bônus extra. Essa parte de bônus funciona bem, justamente pela Audiência. Se você tem uma audiência que segue seu Blog, ao oferecer algum bônus seu, alguma coisa sua, muitas pessoas vão comprar apenas porque gostam de você.

[Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Pratica, Passo A Passo, Clique Aqui](#)

Em Suas Postagens Nas Mídias Sociais

Você provavelmente usa Mídias Sociais... Facebook, Instagram, Twitter, LinkedIn, etc....

Uma boa ideia é nas suas postagens (de imagens ou vídeos, por exemplo) adicionar junto chamadas para ação em texto com um link de afiliado (ou para onde você quiser).

Veja um exemplo:



Veja que eu postei uma imagem com uma frase de motivação, porém, tem um texto antes que leva para minha **Página De Captura De Emails...**

... falando um pouco sobre estratégia, quando você posta alguma coisa "legal" as pessoas tendem a compartilhar, fazendo com que sua mensagem se espalhe...:



E se você quiser ir além pode “Impulsionar” a postagem adicionando algum dinheiro e atingir milhares de pessoas a mais...

Eu na maioria das vezes faço isso!

[Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Pratica, Passo A Passo, Clique Aqui](#)

Registrar Pixel De Remarketing E Fazer Anúncios Especifico

Uma forma ótima de vender com afiliado ou seu próprio produto é fazendo anúncios, seja no Facebook, Google, Youtube, Bing etc....

... porem um dos problemas de quem faz anuncio é encontrar o público certo.

Para resolver isso você pode trabalhar com Remarketing.

Remarketing basicamente é você fazer um anuncio para as pessoas que já visitaram seu site alguma vez...

... você concorda comigo que alguém visita um site porque tem interesse em um determinado produto, portando se você conseguisse fazer um anuncio para todos que visitaram o seu site, iria fazer anúncios para um público totalmente segmentado.

... por exemplo, seria como mostrar uma propagando de "Sheik De Emagrecimento" apenas para "Mulheres Que Querem Emagrecer".

Para fazer isso é muito simples, basta ir até as plataformas de anúncios (Facebook, Google/Youtube) pegar o "Pixel De Remarketing" na sua conta de anúncios e colocar no seu site.

Como isso todos os visitantes do seu site vão ser marcados.

Esse processo é automático e de graça, ou seja, você pode deixar o Pixel lá no seu site marcando os visitantes e nunca fazer um anuncio se não quiser.

[Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Pratica, Passo A Passo, Clique Aqui](#)

Criando Um Produto Digital E Vendendo Recorrente

Criar seu próprio produto digital é uma ótima forma de ter tranquilidade, liberdade financeira, renda passiva...

... simplesmente ter uma vida tranquila 😊

Tem inúmeras formas de se criar um produto digital, **não pense que é difícil, por que não é!**

Se você tiver o conhecimento sobre o assunto, você mesmo pode criar o Produto Digital: Ebook, Vídeo Aula, Palestra etc. e vender online...

Você pode fazer uma parceria com um expert na área que você quer criar o produto, então ele cria o conteúdo, ou vocês criam juntos, e você faz a parte do marketing;

Você pode licenciar materiais de fora, por exemplo, ir para o mercado americano e encontrar ótimos produtos, falar com o dono do produto e fazer uma parceria para você trazer para o Brasil (isso é bem comum hoje);

Se você já cria algum tipo de conteúdo online, vídeos, textos de blog etc. você pode passar para um escritor/jornalista/redator criar em cima daquele conteúdo um Ebook, e então vender online.

Você pode também pagar (contratar) um profissional na área que você quer criar o produto para você, então você adquire os direitos de uso e de imagem (isso é muito comum, ou como você acha que são feitos filmes e novelas?)

Agora, uma coisa é certa, um bom produto digital alinhado com uma ótima página de vendas, vai te dar muita tranquilidade financeira...

[Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Prática, Passo A Passo, Clique Aqui](#)

Criando Produtos Em Formato Webinars Lançando E Vendendo Recorrente

Criar seu próprio produto digital é uma ótima forma de ter tranquilidade, liberdade financeira, renda passiva...

... simplesmente ter uma vida tranquila 😊

Existem várias formas de fazer isso como já comentei.

Porem uma delas é através de Webinars Ao Vivo (ou gravados).

Basicamente é assim:

- Você precisa ter conhecimento sobre o assunto para criar o produto, ou pagar algum que tenha e essa pessoa montar as aulas e o roteiro das aulas para você.
- Então criar o roteiro do produto com umas 5 aulas ao vivo de uma hora e meia cada uma mais ou menos.
- Fazer a divulgação;
- Durante a entrega do conteúdo ao vivo, grave as transmissões e depois deixe vendendo sempre.

É uma ótima forma de criar um produto rapidamente.

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

Você pode fazer as aulas gravadas e liberar apenas nos horários marcados, mas para quem está começando e não tem autoridade no mercado, o fato de ser ao vivo, faz com que as pessoas tenham mais confiança em você.

Lembrando que ao fazer isso, você vai construir autoridade, vai construir audiência...

... e tudo isso você pode usar depois para lançar outros produtos ou vender como afiliado.

[Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Pratica, Passo A Passo, Clique Aqui](#)

Grandes Sacadas:

Eu gravei um VÍDEO para meu Canal Do Youtube com **27 Técnicas Para Vender Como Afiliado...**

Lá tem muitas dicas que você pode aproveitar.

27 Técnicas

Vender Como

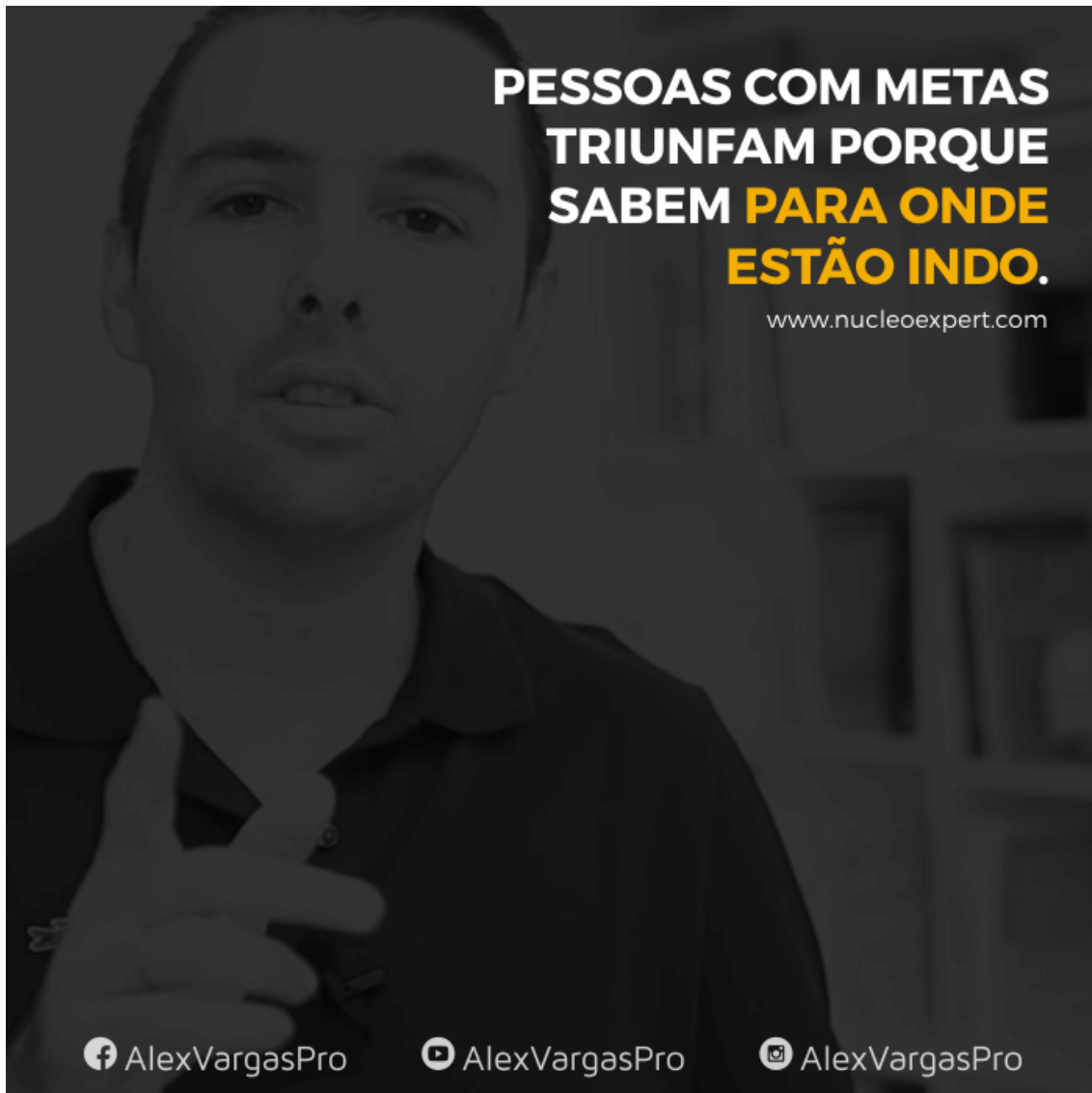
AFILIADO



[Clique Aqui Para Assistir O Vídeo](#)

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

Escala E Multiplicação



Um dos benefícios dos negócios online (além de todos que já falei antes) é que você pode **escalar e multiplicar o que você está fazendo e com isso obter multiplicar seus resultados.**

Vou te dar um exemplo bem direto...

... digamos que você monte um projeto para atuar apenas **como afiliado** em um determinado nicho.

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

... como você sabe para ser um afiliado não é preciso ter nenhum conhecimento sobre o assunto em questão, por isso é bem simples.

Bom, vamos exagerar um pouco, digamos que você demore 1 mês (não, vamos exagerar mais, 2 meses) para montar seu primeiro projeto como afiliado.

Ou seja, deixar ele todo pronto, rodando, tudo configurado, gerando resultados / fazendo vendas.

E vamos dizer que depois de um tempinho você esteja faturando R\$ 1000,00 com esse projeto.

Você levou 2 meses para deixar ele pronto...

O potencial de um negócio digital é que a administração diária deles é mínima, **você com poucos minutos por dia consegue administrar um negócio online pequeno.**

Um pequeno relato meu: Eu tenho alguns projetos em assuntos que não me interessam muito, criei apenas pelo potencial financeiro mesmo, e já fazem mais de 7 meses que eu nem olho para eles... e sabe o que está acontecendo? Está tudo funcionando.

Eu montei uma estrutura que roda tão “direitinho” que não precisa da minha interferência...

É claro que esse é um exemplo de um dos meus projetos, entretanto outros exigem um pouco mais da minha atenção (até porque gosto dos assuntos).

... Fato, esse exemplo é para te mostrar que é possível configurar o seu projeto e deixar ele rodando.

E é claro, se você colocar foco, atenção, dedicação, trabalho duro, se dedicar mesmo a tendência é faturar cada vez mais.

Mas vamos voooltar 😊 ao exemplo...

Você levou então 2 meses para criar todo um projeto... Em um ano você consegue criar 6 projetos... todos te gerando resultados, uns mais outros menos, **ao longo do tempo eles vão crescendo organicamente...**

E claro, sem contar que ao passar do tempo, você vai cada vez mais aprendendo, fazendo as coisas mais rápido, e tendo melhores resultados.

Hoje eu tenho algumas dezenas de projetos online, e meu trabalho principal é:

- **Administrar:** O que é muito simples, como eu disse muitos deles já fazem meses que eu nem olho;
- **Criar Novos:** Essa é a parte que eu mais gosto;

7 Lições Importantes Que Farão Seu Negócio Online Crescer Dia A Dia



Se você vai desenvolver algum tipo de negócio online, com certeza deseja obter sucesso crescente em seu empreendimento não é verdade?

Acredite, esse também é o sonho de muitas pessoas hoje em dia. No entanto a grande questão é que a maioria dessas pessoas não tem

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

noção de que o sucesso não acontece por acaso, mas é fruto de muito trabalho e dedicação.

A base para garantir o sucesso nos seus negócios não consiste em adquirir conhecimentos aleatórios e vazios, mas está na forma como você pensa e enxerga as coisas que envolve o seu empreendimento online.

Portanto, pensando na melhor forma de ajudar você a alcançar o sucesso em seu negócio online, vou listar a seguir **7 lições superimportantes que vão fazer o seu negócio** crescer mais e mais a cada dia, fazendo assim com que você se torne um empreendedor de sucesso.

Lição Nº1: Pequenos Passos Consistentes Levam A Grandes Conquistas

Embora os empreendedores de sucesso que você conhece atualmente tenham um suporte top de linha e contam com vários recursos para gerenciar bem o seu negócio, acredite, eles certamente não tinham todo esse status no início.

Se você sabe exatamente o que quer e está decidido a batalhar para conseguir alcançar o seu objetivo, não tenha medo de dar o primeiro passo e investir no seu sonho.

Seja montando um e-commerce, trabalhando em blogs, enfim, independente de qual a sua pretensão empreendedora, o importante é seguir de forma consistente com a sua idade.

Essa é, na verdade, a primeira lição que deve seguir para ter sucesso em seu negócio online, ou seja, procure dar passos pequenos, porém consistentes para que assim consiga obter grandes conquistas em seu empreendimento.

Lição Nº2: Planejamento É A Chave Para O Sucesso

De nada vai adiantar você ter boas ideias e intenções se não souber agir de forma planejada. Geralmente as pessoas que atuam sem planejar suas ações acabam ficando estagnadas, sem conseguir colocar em prática suas ideias.

Por isso, se você deseja garantir o sucesso do seu negócio, procure planejar suas ações de forma antecipada, até mesmo para ter mais ou menos uma ideia sobre qual será a melhor forma de implementar as ideias que tem em mente para o seu empreendimento virtual.

Enquanto não começar a agir dessa forma e organizar melhor suas ações, com certeza nada vai acontecer e conseqüentemente o seu negócio não vai crescer da forma esperada.

Lição Nº3: Seja Otimista Frente As Adversidades

Não é porque o seu negócio está evoluindo que ele não estará sujeito a erros e falhas durante esse percurso. Nesse caso o que realmente difere um negócio online de sucesso de um empreendimento que está fadado ao fracasso, consiste na maneira como você lida com essas adversidades.

Essa é na verdade uma das lições mais importantes que você deve aprender para fazer o seu empreendimento virtual crescer e evoluir naturalmente rumo ao sucesso.

Procure agir de forma otimista e nunca se deixe abater por qualquer problema que aconteça em meio a sua jornada empreendedora, pois dessa forma você conduzirá de forma positiva a sua ideia de negócio e tudo fluirá com mais facilidade e bem mais rápido do que imagina.

Lição Nº4: Não Cometa O Erro De Tentar Agradar A Todos

Se até os negócios na internet que conseguem alcançar elevados patamares de sucesso não tem a capacidade de agradar a todos, então não cometa o erro de achar que o seu negócio online será o primeiro a fazer isso.

Você até pode ter planejado e feito o possível para que o seu empreendimento seja o mais perfeito, mas ainda assim ele será o motivo de descontentamento de alguém e isso não deve, em momento algum, ser motivo para você se frustrar ou achar que o seu negócio está fracassando.

Procure ver as críticas de uma forma construtiva para promover melhorias contínuas em seu negócio e assim alcançar a satisfação do maior número de pessoas possível sem deixar de focar no seu propósito inicial.

Fazendo isso, sem dúvida alguma o seu empreendimento virtual estará bem mais próximo do sucesso do que você imagina.

Lição Nº5: Adeque O Perfil Do Seu Negócio Em Conformidade Com O Seu Crescimento

Para fazer o seu negócio evoluir de forma positiva é importante que você fique atento a maneira como ele se mostra ao seu público-alvo. Provavelmente você terá um determinado perfil no início do seu empreendimento que tende a ir se modificando a medida que ele vai evoluindo.

Por isso, é essencial que você perceba essas mudanças e tente se adequar a elas para estar sempre atendendo da melhor forma

possível os seus clientes e assim garantir um negócio produtivo e rentável.

Lição Nº6: Fique Perto Dos Melhores

Entenda que, independentemente do tipo de empreendimento que você atua, se estiver cercado por pessoas que realmente tenham algo para agregar ao seu negócio e que estejam comprometidas a crescer e evoluir juntamente com ele, com certeza você terá chances de alcançar um sucesso extraordinário.

Portanto procure participar de grupos onde todos buscam o melhor sempre.

Para meus alunos do [Treinamento Formula Negocio Online](#) temos um grupo só para alunos, onde nos ajudamos, damos ideias e incentivamos uns aos outros.

Lição Nº7: Mantenha-Se Fiel A Sua Visão De Negócio

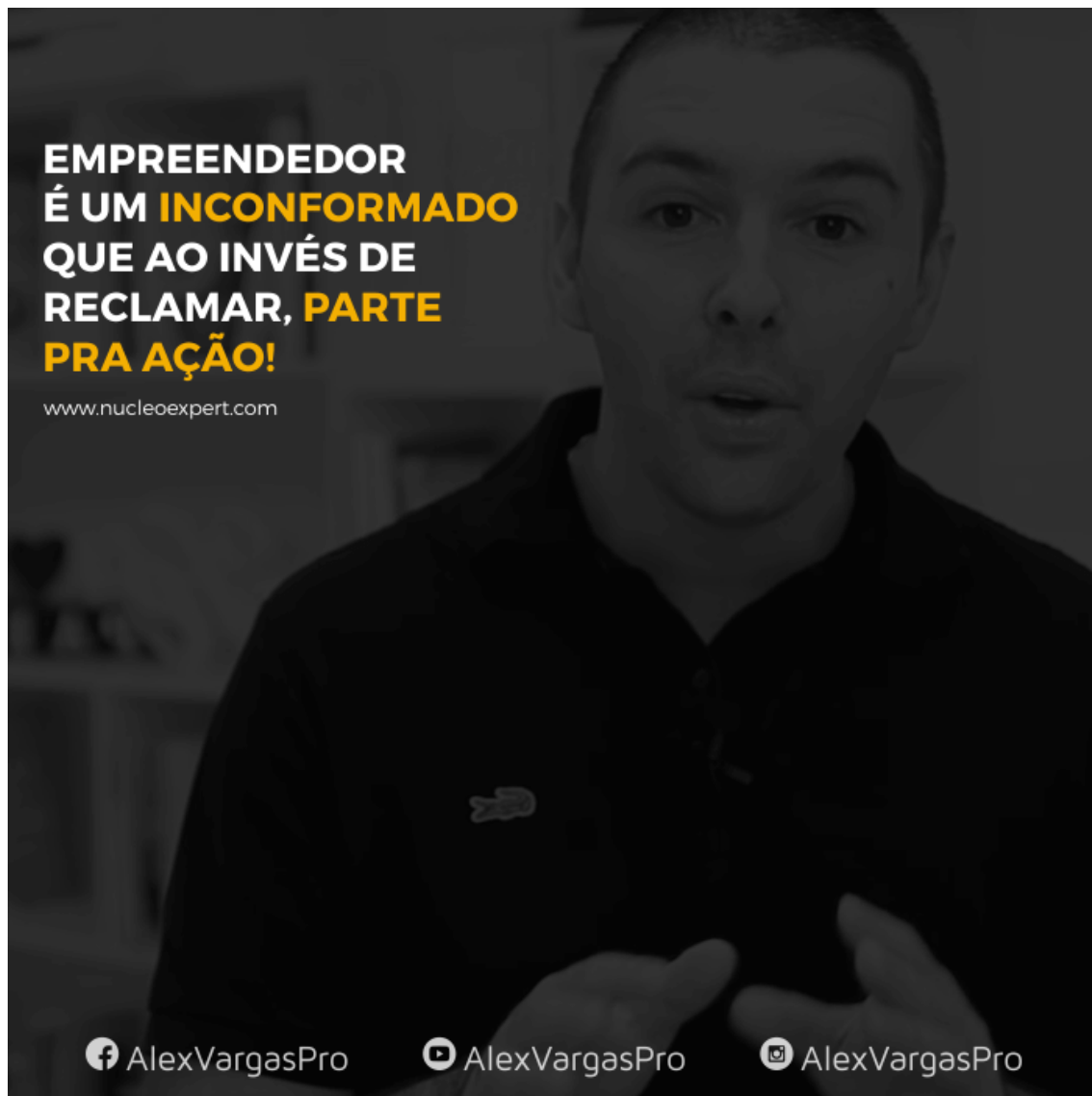
Uma das lições mais importantes para conseguir empreender com sucesso é saber dizer não. Isso mesmo, dizer não pode até parecer meio difícil as vezes, mas com certeza esta é uma das formas para você se manter fiel a sua visão de negócio e assim continuar crescendo e evoluindo no seu ramo de atuação.

Com certeza vão aparecer novos projetos e propostas irrecusáveis a sua frente, onde muitas vezes tais circunstancias podem até parecer atraentes a princípio.

Mas se você mantiver o seu foco inicial e seguir trilhando o caminho que vem realizando desde então, com certeza obterá um retorno muito melhor do que optar por outra visão de negócio.

Acredite, os bons gestores geralmente sabem a hora certa de dizer não e manter o foco nos seus objetivos já traçados e você deve ir exatamente por esse caminho caso queira garantir o sucesso do seu negócio.

20 Sacadas Para O Sucesso De Novos Empreendedores Digitais



01 – Tudo começa na sua cabeça

O começo é a fase mais difícil de qualquer projeto ou atitude que tomamos em nossa vida. A maioria morre nesta fase inicial. E o

[Conheça O Passo A Passo Para Seu Negócio Online De Sucesso](#)

principal motivo é que a mente não está preparada para enfrentar os desafios que chegam no início.

Imagine que você decidiu entrar em forma e começa a correr. Planeja correr três vezes por semana, na primeira semana você vai, na segunda já vai duas vezes e na terceira semana desiste. Isso acontece com muitas pessoas. E isso se intensifica principalmente quando se trata do empreendedorismo digital.

Prepare sua mente para o que virá, esteja certo que serão desafios inimagináveis, muitas coisas vão se levantar para fazer você desistir, de coisas mais simples como a preguiça até desafios mais pesados, como palavras negativas de pessoas queridas.

02 – Desistir não é uma opção

Tenha isso em mente, desistir não pode ser uma opção para aqueles que querem alcançar o sucesso. Se você realmente quer se tornar um Empreendedor Digital trabalhe para não desistir. Muita gente desiste, muita gente mesmo.

Nos meus muitos anos como Empreendedor Digital conheci muita gente brilhante, com muito potencial, mas infelizmente desistiram. Espero que isso não venha acontecer com você, olhe pra dentro de você e veja o potencial que você tem!

03 – Respire fundo e mantenha a calma

A carreira de um Empreendedor Digital é “recheada” de momentos bem estressantes. Temos que lidar com diversas tecnologias, e algumas vezes as coisas não funcionam como esperamos e dá uma vontade de dar um belo soco no computador e fazer outra coisa.
Rsrsrc

Nossa! Tive tantos problemas com sites, blogs, softwares de edição, e muitos mais. O melhor a fazer quando não conseguimos resolver algo é: Respirar fundo três vezes e manter a calma.

Nosso cérebro se estimulado corretamente sempre encontra a solução do problema que estamos enfrentando. O alto estresse inibe esse poder cerebral. Então, mantenha a calma e a solução será encontrada. ;)

04 – Seja paciente, os resultados virão

Ah!...Como somos apressados! Não é mesmo? Queremos resultados pra ontem. E infelizmente (ou felizmente) as coisas não são assim. Os resultados vêm com o tempo, com dedicação, com esforço e com disciplina.

E por isso que eu disse “felizmente”... Pois os resultados virão para aqueles que são verdadeiramente comprometidos com o negócio. Por isso, trabalhe sua paciência e no tempo certo os resultados baterão a sua porta. Para que você possa colher é necessário plantar. Então capriche na fase do plantio.

05 – Os erros são os melhores professores

Erros e erros e mais erros... Cometi tantos que perdi a conta. Mas, em cada erro uma lição aprendida. Se enxergados da forma correta, os erros que cometemos nos ensinam muito e são os melhores professores.

Não fique se culpando quando cometer um erro, mesmo que seja um erro bem bobo. Rsr. Analise o erro, e tire uma lição dele. Muitas coisas que acontecem conosco podem parecer muito ruins, mas se olharmos com a visão correta podem se tornar grandes oportunidades.

06 – Motive-se

O que te levou a se tornar um empreendedor digital? Acredito que há um motivo forte por trás dessa decisão. E isto, precisa estar constantemente em sua mente. Você pode ter vários motivos, mas precisa de um motivo forte!

Acredite em mim quando eu digo que você precisa ter um motivo forte para empreender digitalmente. São tantos desafios que enfrentamos diariamente: desânimo, problemas, falta de resultados... Em fim, um motivo forte vai te ajudar a superar todos os desafios!

07 – Sem desculpas, simplesmente aja

Quando começamos a carreira de empreendedor digital, geralmente temos outras tarefas na nossa rotina, e na maioria das vezes ainda temos ainda que trabalhar. Pois, no início ainda não ganhamos o suficiente para se dedicar integralmente.

Acontece que após montar nossos planos de ação ficamos adiando as tarefas que temos que realizar. Ficamos dando diversas desculpas: "to cansado", "trabalhei muito", "essa tarefa não é tão importante"... Deixe as desculpas de lado e parta para ação.

08 – Use o poder das metas

Todas as empresas de sucesso possuem metas. E você como empreendedor digital precisa ter suas metas. É realmente essencial ter metas desafiadoras e atingíveis. Analise seu negócio, seu nicho de atuação. Avalie o que você precisa mensurar, estabeleça metas que te ajudarão a crescer.

As metas são extremamente poderosas! Com as metas certas sabemos para onde o nosso negócio vai. E o mais legal de tudo...

Comemore sempre que você atingir suas metas! Envolve seus amigos e familiares, premie-se!

09 – Perceba a progressão e anime-se

Muitas vezes não vamos atingir todas as nossas metas. E isso é totalmente normal! O ponto importante é observar a progressão. Imagine que você estabeleceu uma meta de 100 novos leads na semana, mas só conseguiu 60. Vai ficar triste por isso? De forma nenhuma, pois houve progresso! Anime-se sempre que seu negócio progredir, isso é sinal que ele está crescendo.

10 – Pare de Procrastinar

Procrastinar é o ato de ficar adiando tarefas importantes. E como isso é comum! Qualquer coisa é motivo para adiar tarefas importantes, e geralmente fazemos isso em tarefas mais complicadas.

Tome a decisão de parar de procrastinar, siga seu planejamento e realize tudo o que precisa ser feito.

11 – Tenha um modelo a seguir

Já estou há alguns anos nesse mercado de empreendedorismo digital e sempre busquei pessoas que eu pudesse usar de referência, um modelo a ser seguido. Eu estudei tanto e me dediquei tanto a esse mercado que hoje sou um modelo para muitos empreendedores digitais que me seguem nas redes sociais, blogs, vídeos e também nos meus treinamentos especializados em formar empreendedores digitais.

12 – Cuidado com o excesso de informação

São inúmeros treinamentos, métodos, especialistas... Em fim. O que seguir? Como gerir tanta informação? Não quero de forma nenhuma dizer que você deve me seguir e comprar meus cursos. Até acho saudável você analisar o mercado e ver outras opiniões.

O que eu quero é te alertar para não tentar seguir tudo. Se não, você só ficará atrás de informação e ação que é bom nada. Antes de investir em mais de um treinamento, esgote o treinamento, pratique, teste... Se não será desperdício de tempo e dinheiro.

13 – Não se iluda, seja um empreendedor pé no chão

Muitos se tornam empreendedores digitais achando que vão ficar ricos da noite para o dia. Isso não é verdade. O dinheiro virá como recompensa do seu trabalho diário, dedicado e comprometido.

Muita gente se ilude e desiste por causa desse tipo de pensamento. O que acontece de fato é começar ganhando pouco e ir aumentando progressivamente, conforme você vai evoluindo seus conhecimentos no mercado, aplicando estratégias e testando tudo.

14 – Analise antes de fazer seus investimentos

São tantas ferramentas disponíveis para construir seu negócio que requer muito cuidado da sua parte. São infinitos temas para o seu Blog, inúmero plug-ins, sistema de e-mail marketing, sistemas e mais sistemas... rrsr

Tome muito cuidado para não "torrar" seu dinheiro em coisas que vão trazer pouco retorno. Para meus alunos do Fórmula Negócio

Online, deixo bem claro as ferramentas essenciais e ainda disponibilizo diversas ferramentas excelentes gratuitamente.

15 – Trabalhe sua visão de negócios

Projetar cenários, analisar ações, pensar estrategicamente, são habilidades que empreendedores digitais precisam trabalhar para desenvolver. É preciso enxergar o resultado do negócio antes dele acontecer de fato.

Cada ação sua trará um tipo de resultado, busque analisar o que cada ação poderá trazer de resultado antes de implementá-las. Imagine que você fará um anúncio no Facebook Ads. É preciso saber: Qual o objetivo desse anúncio? O que ele trará de retorno? Leads? Vendas? Marcar visitantes com o Pixel do Facebook? Aumentar o tráfego no site? Inúmeros objetivos que devem ser visualizados previamente.

16 – Supere o medo do fracasso e dos julgamentos

Quando decidimos ser um empreendedor digital vamos na contramão da sociedade. A maioria das pessoas segue a lógica “faculdade-trabalho de carteira assinada”. E o empreendedor escolhe uma carreira extremamente desafiadora e fica exposto ao medo do fracasso e aos julgamentos, que muitas vezes vêm das pessoas mais próximas.

Não tenha medo do fracasso! O fato de estar com medo do fracasso aumenta as chances de você fracassar. Seja persistente, consistente e vença as batalhas diariamente e no tempo certo o sucesso estará em suas mãos.

17 – Aprenda a gerir seu negócio

Temos uma péssima formação escolar sobre o assunto gestão. A gestão de negócios é uma habilidade extremamente importante que aprendemos na marra. Busque conhecimentos relacionados à administração de negócios. Importante conhecer inclusive aspectos de finanças, tributação, abertura de empresa...

#18 – Seja flexível

Muito importante para empreendedores iniciantes desenvolverem seus planos de negócio, estabelecer metas, investimentos... Mas é muito importante também ser flexível. Se um plano não está dando resultado, é necessário que você tenha a percepção de que é necessário fazer alterações. Isso é ser flexível.

19 – Adote uma postura de melhoria contínua

Não é necessário começar um negócio perfeito. Com tudo de primeira qualidade, as melhores ferramentas... O que é necessário é melhorar continuamente. Cada detalhe do seu negócio precisa ser melhorado. Mas, não deixe o perfeccionismo parar você. Faça e melhore sempre. Desenvolva um ciclo positivo de melhoria.

20 – Você é o seu pior inimigo

Sim! É isso mesmo! Você é seu pior inimigo. Se você iniciou uma carreira de empreendedor digital o sucesso ou fracasso está em suas mãos. Se você desistir do negócio, terá sido você que desistiu. Se não fizer o plano de ação, terá sido você que não fez. Certo? Vença a si mesmo e alcance o sucesso que você sonha!

[Se Quiser Aprender Como Fazer Isso Na Pratica, Passo A Passo, Clique Aqui](#)

O Passo A Passo Único E Definitivo Para Criar Seu Negócio Online Do Absoluto Zero! Garantido

Abordagem ÚNICA!
Único treinamento do
mercado que oferece um plano
passo a passo para seu negócio
funcionando e rendendo dinheiro!

Técnica exclusiva no Brasil,
Ninguém usa essa técnica,
Você vai aprender em primeira mão.

Treinamento
inédito
Totalmente em
Video Aulas



Treinamento Completo, Abordando
Todas as etapas, básico ao
avançado...

Material de apoio: guias,
checklists, mapas mentais,
mapas de processo,
ferramentas, etc...

Você vai se surpreender com
a quantidade de material extra...

Conheça Aqui